

Методические рекомендации по порядку заключения СПИК 2.0

Оглавление

1.	Общие положения	3
2.	Основные понятия, используемые в настоящих Методических рекомендациях.....	3
3.	Краткая информация о механизме СПИК	6
4.	Функции Фонда в рамках процесса заключения СПИК	7
5.	Меры стимулирования	8
6.	Требования к инвестиционному проекту	13
7.	Обязательства и ответственность сторон.....	14
8.	Условия, при которых СПИК не может быть заключен	15
9.	Этапы заключения СПИК.....	16
9.1.	Включение технологии в перечень современных технологий	16
9.2.	Инициирование конкурса.....	19
9.3.	Участие в конкурсном отборе	20
9.4.	Экспертиза заявок	20
9.5.	Заседание комиссии, оценка заявок и подведение итогов конкурса	22
9.6.	Подписание СПИК.	24
10.	Комплект документов для заключения СПИК	24
11.	Рекомендации по подготовке и оформлению бизнес-плана инвестиционного проекта	28
12.	Рекомендации по подготовке и оформлению финансовой модели инвестиционного проекта	35
13.	Рекомендации по составлению графика производственных и технологических операций	50
	Приложение №1. Алгоритм заключения СПИК.....	51
	Приложение №2. Перечень мер стимулирования	53
	Приложение №3. Сведения о характеристиках промышленной продукции.....	55
	Приложение №4. План-график	56
	Приложение №5. График привлечения финансирования	58
	Приложение №6. График инвестирования	59
	Приложение №7. Сведения об итоговых показателях	55
	Приложение №8. Справка о мерах стимулирования	58
	Приложение №9. Структура (схема) участников.....	59
	Приложение №10. Список аффилированных лиц.....	61
	Приложение №11. График осуществления производственных и технологических операций	62
	по производству промышленной продукции.....	62
	Приложение №12. План мероприятий	64

1. Общие положения

Настоящие Методические рекомендации разработаны для подготовки инвесторами комплектов документов в рамках проведения открытых конкурсных отборов для заключения специальных инвестиционных контрактов (далее – СПИК) в соответствии с Правилами заключения, изменения и расторжения специальных инвестиционных контрактов, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 16.07.2020 г. № 1048 (далее – Правила), и Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» (далее – ФЗ «О промышленной политике»).

Настоящие методические рекомендации составлены с учетом особенностей подготовки документов по проектам, относящимся к ведению Минпромторга России.

2. Основные понятия, используемые в настоящих Методических рекомендациях

СПИК – соглашение между инвестором и государством, по которому инвестор обязуется за счет собственных и (или) привлеченных средств реализовать инвестиционный проект по внедрению или разработке и внедрению современной технологии (в случае включения такой технологии в утвержденный Правительством РФ перечень современных технологий), позволяющей освоить серийное производство конкурентоспособной на мировом уровне промышленной продукции в России, в свою очередь, другая сторона – совместно Российская Федерация, субъект РФ и муниципальное образование - обязуются осуществлять меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренные федеральным и региональным законодательством.

Инвестор – индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации или иного государства, принимающие на себя обязательства в предусмотренный СПИК срок реализовать инвестиционный проект, вложив в него собственные и (или) привлеченные средства, а также выполнить иные обязательства, указанные в разделе 7 настоящих Методических рекомендаций.

Меры стимулирования деятельности в сфере промышленности¹ (далее – меры стимулирования) – действия правового, экономического и организационного характера, которые осуществляются органами государственной власти, органами местного самоуправления, организациями, входящими в состав инфраструктуры

¹ В соответствии с Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».

поддержки деятельности в сфере промышленности, и направлены на достижение целей промышленной политики.

Перечень мер стимулирования, возможных для включения в СПИК, приведен в Разделе 5 настоящих Методических рекомендаций.

Освоение производства промышленной продукции¹ – мероприятия, обеспечивающие подготовку субъектов деятельности в сфере промышленности к выпуску ранее не производимой ими промышленной продукции или существенному увеличению количества ранее производимой промышленной продукции и включающие в себя подготовку к вводу в эксплуатацию основных средств и их ввод в эксплуатацию, разработку и отработку технологических процессов, овладение практическими навыками производства промышленной продукции – на основе современной технологии, на разработку и внедрение или внедрение которой заключается СПИК.

Технология² – совокупность выраженных в объективной форме результатов интеллектуальной деятельности, которая может служить технологической основой для производства промышленной продукции определенного вида и включает в том или ином сочетании изобретения, полезные модели, промышленные образцы, программы для электронных вычислительных машин либо другие результаты интеллектуальной деятельности, подлежащие правовой охране в соответствии с разделом VII Гражданского кодекса Российской Федерации, и результаты интеллектуальной деятельности, не подлежащие правовой охране в соответствии с разделом VII Гражданского кодекса Российской Федерации, в том числе технические данные и другую информацию

Правительство Российской Федерации утверждает перечень видов технологий, признаваемых современными технологиями в целях заключения СПИК (далее - перечень современных технологий).

Перечень современных технологий – перечень, утверждаемый Правительством РФ в соответствии с Правилами формирования и актуализации перечня видов технологий, признаваемых современными технологиями в целях заключения специальных инвестиционных контрактов (ПП РФ от 21.03.2020 № 319)

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта и предусматривающие несение расходов по направлениям, определенным пп. в) п.3 Правил.

² В соответствии с Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».

Инвестиционный проект – проект по внедрению или разработке и внедрению современной технологии, позволяющей производить конкурентоспособную на мировом уровне промышленную продукцию в рамках отраслей промышленности, находящихся в ведении Минпромторга России³. Требования к инвестиционным проектам, реализуемым в рамках СПИК, приведены в разделе 6 настоящих Методических рекомендаций.

Проектная операционная прибыль – прогнозная операционная прибыль инвестора, рассчитанная как прибыль (убыток) до налогообложения от операций, связанных с реализацией инвестиционного проекта, увеличенная на сумму процентов по долговым обязательствам инвестора, связанным с реализацией инвестиционного проекта, и уменьшенная на сумму процентов, подлежащих получению инвестором как кредитором в рамках долговых обязательств, связанных с реализацией инвестиционного проекта.

В состав доходов при расчете проектной операционной прибыли включаются в том числе суммы средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, предоставляемых инвестору в связи с реализацией инвестиционного проекта.

В состав прочих доходов и расходов при расчете проектной операционной прибыли не включаются положительные (отрицательные) курсовые разницы, отчисления в резервы (восстановление резервов), доходы и расходы, связанные с обстоятельствами чрезвычайного характера, иные доходы и расходы, не связанные с реализацией инвестиционного проекта.

В состав расходов при расчете проектной операционной прибыли включаются в том числе расходы, понесенные инвестором на реализацию инвестиционного проекта в течение 12 месяцев, предшествующих дате:

- принятия решения о проведении конкурсного отбора уполномоченным органом в случае заключения специального инвестиционного контракта по результатам открытого или закрытого конкурсного отбора;
- принятия решения Президентом Российской Федерации о заключении специального инвестиционного контракта в случае заключения специального инвестиционного контракта в соответствии с пунктом 45 Правил.

Уполномоченный орган – федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный на заключение СПИК: Минпромторг России, Минсельхоз России, Минэнерго России.

Комиссия по заключению, изменению и расторжению специальных инвестиционных контрактов (далее – Комиссия) – коллегиальный орган, который

³ Уполномоченными органами также являются Министерство энергетики Российской Федерации и Министерство сельского хозяйства Российской Федерации. Документы по инвестиционным проектам, в рамках которых предполагается осуществление видов деятельности, относящихся к сфере ведения указанных ведомств, необходимо прорабатывать с ними.

рассматривает заявки на участие в конкурсном отборе на право заключения СПИК, проводит оценку заявок и подведение итогов открытого и закрытого конкурсного отбора на право заключения СПИК, принимает решение о наличии или отсутствии условий и оснований для отказа в заключении СПИК, а также рассматривает заявления (запросы) по изменению и расторжению СПИК.

Государственная информационная система промышленности (далее – ГИСП)- федеральная государственная информационная система, которая используется для информационного взаимодействия сторон СПИК при заключении, изменении, расторжении и прекращении действия СПИК, а также при осуществлении контроля за выполнением инвесторами обязательств по СПИК.

Фонд – Федеральное государственное автономное учреждение «Российский фонд технологического развития» (Фонд развития промышленности).

3. Краткая информация о механизме СПИК

Цель – реализация промышленных проектов на территории РФ, которые предусматривают внедрение современных технологий, позволяющих осуществлять производство продукции, конкурентоспособной на мировом уровне.

Условия заключения:

- технология, на основе которой планируется осуществление производства промышленной продукции, должна быть включена в перечень современных технологий;
- проект должен соответствовать требованиям, установленным ФЗ «О промышленной политике» и Правилам;
- минимальный объем инвестиций отсутствует, однако объем капитальных вложений, запланированных в ходе выполнения СПИК, не должен быть менее совокупного объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования деятельности в сфере промышленности в отношении проекта СПИК. При этом расчет совокупного объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ производится в соответствии с методикой, приведенной в приложении № 4 к Правилам;
- СПИК может быть заключен при условии, если на дату его заключения в нормативном правовом акте субъекта РФ, являющегося стороной СПИК, определены меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, применяемые к инвестору, заключившему СПИК, и порядок их применения.

Срок – СПИК заключается на срок не более чем пятнадцать лет для реализации проектов, объем инвестиций по которым не превышает пятьдесят миллиардов рублей (без учета налога на добавленную стоимость), или не более чем двадцать

лет для реализации проектов, объем инвестиций по которым превышает пятьдесят миллиардов рублей (без учета налога на добавленную стоимость).

Конкурсный отбор – для заключения СПИК инвестор принимает участие в конкурсе. Победителем в конкурсе может быть признан один или несколько участников на основании следующих критериев:

- Срок внедрения современной технологии, который определяется как период с момента заключения СПИК до момента производства первой партии промышленной продукции на основе этой технологии.
- Объем промышленной продукции, произведенной в течение срока действия СПИК.
- Технологический уровень локализации производства промышленной продукции с применением современной технологии.

Важно отметить, что весь процесс заключения (а также изменения, расторжения и контроля) СПИК осуществляется через ГИСП.

В некоторых сервисах требуется квалифицированная электронная цифровая подпись. Квалифицированный сертификат ключа проверки электронной подписи должен быть выдан любым удостоверяющим центром, аккредитованным Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Рекомендуется заранее зарегистрироваться в ГИСП и подготовить квалифицированную электронную цифровую подпись для использования в сервисах на разных этапах заключения СПИК.

Со всеми нормативно-правовыми актами, регулирующими механизм СПИК, можно ознакомиться здесь https://frprf.ru/download/npa-po-mekhanizmu-spik-2_0.pdf

4. Функции Фонда в рамках процесса заключения СПИК

Фонд развития промышленности осуществляет следующие функции в рамках процесса заключения СПИК:

- предварительная консультационная поддержка инвесторов при подготовке комплекта документов для заключения СПИК;
- информационно-консультационная поддержка федеральных и региональных органов исполнительной власти по вопросам заключения СПИК, а также контроля за выполнением инвесторами обязательств по СПИК;
- аналитическая поддержка Минпромторга России, проведение входной и комплексной экспертиз инвестиционных проектов для заключения СПИК по утвержденной Фондом методике;

- участие в подготовке предложений для корректировки нормативно-правовой базы по механизму СПИК.

5. Меры стимулирования

В настоящем разделе приведено описание работы мер стимулирования, которые можно включить в СПИК.

Перечень мер стимулирования, которыми Инвестор вправе воспользоваться в соответствии с законодательством РФ, законодательством субъекта РФ и муниципальными правовыми актами независимо от заключения СПИК, не подлежит включению в СПИК⁴.

Обязательства РФ, субъектов РФ и муниципальных образований по применению мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренных СПИК, прекращаются, если совокупный объем расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования в отношении проекта СПИК, превысил 50% от общего объема капитальных вложений в проект с даты этого превышения.

5.1. Неухудшение условий ведения хозяйственной деятельности

С даты заключения СПИК и в течение срока его действия в отношении Инвестора не применяются законодательные акты и (или) иные нормативные правовые акты РФ, субъекта РФ, муниципального образования (за исключением законодательных актов, принятых во исполнение международных договоров РФ, и (или) международных договоров РФ и актов, составляющих право Евразийского экономического союза), которые вступили в силу после даты заключения СПИК и которые вводят ограничения и (или) запреты на реализацию прав, приобретенных или осуществляемых Инвестором в целях выполнения СПИК.

Положения налогового законодательства, ухудшающие налоговые условия для Инвесторов в рамках СПИК, не применяются до наступления наиболее ранней из следующих дат⁵:

- даты утраты налогоплательщиком статуса участника СПИК (например, окончание срока действия СПИК, расторжение СПИК);
- даты окончания сроков действия налоговых ставок, налоговых льгот, порядка исчисления налогов, порядка и сроков уплаты налогов, установленных на дату заключения СПИК, если дата окончания сроков действия налоговых ставок, налоговых льгот, порядка исчисления налогов, порядка и сроков уплаты налогов, установленных на дату заключения СПИК, наступает ранее даты утраты налогоплательщиком статуса налогоплательщика - участника СПИК.

⁴ В соответствии с частью 8 ст. 18.2 ФЗ «О промышленной политике»

⁵ В соответствии с п. 4.1 ст. 5 НК РФ

Данное неухудшение распространяются на акты законодательства о налогах и сборах в части налога на прибыль организаций, налога на имущество организаций, транспортного налога, земельного налога и применяются для налогоплательщиков – участников СПИК при условии указания в СПИК ссылок на соответствующие положения актов законодательства.

5.2. Налоговые льготы.

Для получения налоговых льгот, предусмотренных законодательством для налогоплательщиков – участников СПИК, Инвестор не должен являться участником консолидированной группы налогоплательщиков, резидентом особой экономической зоны любого типа или территории опережающего социально-экономического развития, участником (правопреемником участника) регионального инвестиционного проекта, участником свободной экономической зоны и (или) резидентом свободного порта Владивосток и не должен применять специальные налоговые режимы, предусмотренные частью второй НК РФ⁶.

При этом важно отметить, что есть возможность совместить налоговые льготы, предусмотренные ОЭЗ, СЭЗ, ТОСЭР и другими специальными налоговыми режимами, с неналоговыми мерами поддержки по СПИК.

Право применения налоговых льгот для участника СПИК начинается со дня включения сведений о заключении СПИК в реестр специальных инвестиционных контрактов.

Льгота по налогу на прибыль организаций. Для Инвесторов в рамках СПИК предусмотрена возможность:

- обнуления налоговой ставки налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в федеральный бюджет⁷. При этом, пониженная ставка налога на прибыль (0%), подлежащего зачислению в федеральный бюджет, применяется в течение периода применения пониженной налоговой ставки налога, подлежащего зачислению в бюджет субъекта РФ⁸;
- снижения налоговой ставки налога на прибыль организаций, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов РФ. Размер региональной части ставки по налогу на прибыль организаций регулируется налоговым законодательством субъекта РФ и может быть понижен до 0 процентов⁹.

Льготная налоговая ставка по налогу на прибыль, подлежащему зачислению в федеральный бюджет и бюджеты субъектов РФ, действует начиная с налогового периода, в котором в соответствии с данными налогового учета была получена первая прибыль от реализации инвестиционного проекта, в отношении которого

⁶ В соответствии со ст. 25.16 НК РФ

⁷ В соответствии с п. 1.14 ст. 284 НК РФ

⁸ В соответствии с п. 2 ст. 284.9 НК РФ

⁹ В соответствии с п.3 ст. 284.9 НК РФ

заключен СПИК, до отчетного (налогового) периода, в котором организация утратит статус налогоплательщика - участника СПИК, но не позднее отчетного (налогового) периода, в котором совокупный объем расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования в отношении инвестиционного проекта, превысил пятьдесят процентов объема капитальных вложений в инвестиционный проект.

Налоговым законодательством регламентируются правила применения пониженной ставки в зависимости от выбранного способа определения налоговой базы Инвестора, по которым пониженная ставка может применяться:

- ко всей налоговой базе, в случае если доходы от реализации товаров, произведенных в рамках реализации инвестиционного проекта, в отношении которого заключен СПИК, составляют не менее 90 процентов всех доходов (без учета доходов в виде положительной курсовой разницы);
- к налоговой базе от деятельности, осуществляемой в рамках реализации инвестиционного проекта, в отношении которого заключен СПИК, при условии ведения раздельного учета доходов (расходов), полученных (понесенных) от деятельности, осуществляемой в рамках реализации указанного инвестиционного проекта, и доходов (расходов), полученных (понесенных) при осуществлении иной деятельности.

При этом выбранный способ определения налоговой базы должен быть закреплен в учетной политике и не подлежит изменению в течение срока, на который заключен СПИК¹⁰.

Льготы по налогу на имущество организаций, земельному, транспортному налогу.

Законами субъектов Российской Федерации и (или) муниципальных образований могут быть предусмотрены льготы для участников СПИК по налогу на имущество организаций, земельному, транспортному и иным видам налогов.

Формулировки мер стимулирования рекомендуется приводить в соответствии с нормативными правовыми актами, регламентирующими порядок их получения.

5.3. Статус «единственного поставщика»

Российская Федерация имеет право при условии выполнения инвестором требований Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон № 44) и в случае принятия Правительством Российской Федерации соответствующего акта, со дня его издания признавать инвестора единственным поставщиком.

¹⁰ В соответствии с п. 1 ст. 284.9 НК РФ

В соответствии со статьей 111.3 Федерального закона № 44 инвестор может быть признан единственным поставщиком при одновременном выполнении следующих условий:

- объем инвестиций в рамках СПИК не менее 3 млрд. рублей;
- производство продукции будет осуществляться российским юридическим лицом;
- страна происхождения товара – Российская Федерация.

При этом проект СПИК должен соответствовать следующим требованиям:

- Совокупное количество товара каждого наименования, реализованного инвестором, признанным единственным поставщиком, в течение календарного года не должно превышать 30% общего объема производства указанного наименования продукции.
- В случае превышения указанного в предыдущем пункте объема реализации продукции, инвестор уплачивает штраф в размере 50% такого превышения.
- Обязательство инвестора формировать и размещать в единой информационной системе¹¹ отчет о соблюдении вышеуказанных требований¹².

При этом важно отметить, что предусмотренные настоящим пунктом меры стимулирования не создают обязательства для Российской Федерации обеспечивать закупки для обеспечения государственных или муниципальных нужд (в том числе предусматривать в федеральном бюджете бюджетные ассигнования на осуществление соответствующих закупок) промышленной продукции, произведенной в соответствии со специальным инвестиционным контрактом.

5.4. Статус продукции, произведенной на территории Российской Федерации

В общем случае статус продукции, произведенной на территории Российской Федерации присваивается в случае соответствия продукции требованиям постановления Правительства от 17.07.2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации» (далее Постановление № 719).

Если требования к продукции приведены в приложении к Постановлению № 719, продукция будет признаваться продукцией, произведенной на территории Российской Федерации, в случае соответствия указанным требованиям.

В случае отсутствия требований к продукции в приложении к Постановлению № 719, продукция будет признаваться произведенной на территории Российской Федерации, если она будет соответствовать требованиям приложения к Соглашению Правительств государств – участников стран СНГ от 20 ноября 2009 г.

¹¹ Единая информационная система расположена на сайте zakupki.gov.ru.

¹² Постановлением Правительства РФ от 28.01.2017 № 96 утверждены требования к содержанию и форма указанного отчета. В соответствии с п. 3 указанного постановления возможность размещения отчетов должна быть обеспечена до 1 января 2018 г.

«О Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств» (далее – Правила СНГ).

СПИК может являться основанием для выдачи подтверждения статуса продукции, произведенной на территории Российской Федерации при условии соблюдения следующего условия – СПИК содержит обязательство инвестора по поэтапной (но не более чем в течение трех лет со дня начала производства промышленной продукции) локализации (выполнению технологических и производственных операций, предусмотренных для промышленной продукции соответствующего вида приложением к Постановлению № 719, а в случае отсутствия этой продукции в приложении к Постановлению № 719 – приложением к Правилам СНГ).

5.5. Субсидиарные меры стимулирования

Для участников СПИК предусмотрены упрощенные процедуры участия в отраслевых субсидиарных программах, которые предусматривают их применение при предоставлении копии СПИК.

Стоит отметить, что соответствующими нормативными правовыми актами предусмотрены самостоятельные порядки и условия участия в указанных программах (конкурсные процедуры или иные процедуры, в том числе процедура предоставления субсидий без конкурса) и подписания соответствующих соглашений с уполномоченными органами о предоставлении мер стимулирования.

5.6. Иные меры стимулирования

Участникам СПИК может быть предоставлен в аренду земельный участок, находящийся в государственной или муниципальной собственности, без проведения торгов (в целях реализации проекта в рамках СПИК). Основанием для применения указанной меры стимулирования является Земельный кодекс Российской Федерации, а также соответствующий нормативный правовой акт субъекта РФ, регламентирующий порядок предоставления в аренду земельного участка, относящегося к предмету СПИК.

В числе инфраструктурных обязательств могут значиться мероприятия для обеспечения транспортной доступности, электро-, газо-, водоснабжения, стоков бытовых, дождевых, технических вод, телекоммуникации и т.д. Данные меры могут применяться по согласованию с субъектом РФ или муниципальным образованием.

Применение ускоренной амортизации (с коэффициентом не выше 2) в отношении основных средств, произведенных в рамках СПИК и включенных в 1-7 амортизационные группы. Инвестор, являющийся производителем амортизируемого основного средства в рамках СПИК, имеет право выдавать свидетельства¹³

¹³ Постановлением Правительства РФ от 22 апреля 2017 г. № 484 утверждены Правила отнесения амортизируемых основных средств к произведенным в соответствии с условиями СПИК. Этим же постановлением утверждена форма свидетельства, которое имеет право выдавать на свою продукцию инвестор, являющийся производителем амортизируемого основного средства.

покупателям своей продукции, произведенной в рамках СПИК, для применения ими ускоренной амортизации. Основанием для применения указанной меры стимулирования является Налоговый кодекс Российской Федерации.

6. Требования к инвестиционному проекту

Инвестиционный проект, в отношении которого планируется заключение СПИК должен соответствовать следующим требованиям:

а) предусмотренные инвестиционным проектом производственные и технологические операции позволяют осуществлять на территории РФ, и (или) на континентальном шельфе РФ, и (или) в исключительной экономической зоне РФ серийное производство промышленной продукции на основе современной технологии, на разработку и внедрение или внедрение которой заключается СПИК.

При этом под серийным производством продукции, относящейся в соответствии с Общероссийским классификатором продукции по видам экономической деятельности (ОКПД 2) к продукции горнодобывающих производств, в соответствии с Правилами понимается производство основного технологического оборудования, являющегося технологической основой первичной обработки добытых полезных ископаемых (кроме нефти сырой и газа природного) для дальнейшей транспортировки и (или) реализации и созданного на основе современной технологии, на разработку и внедрение или внедрение которой заключается СПИК;

б) инвестиционный проект предусматривает выход в течение срока действия СПИК на проектную операционную прибыль, рассчитанную в соответствии с п. 20 Правил;

в) график инвестирования (расходования) средств предусматривает несение расходов по направлениям, определенным пп. в) п. 3 Правил:

- приобретение и (или) долгосрочная аренда земельных участков, предназначенных для создания на них новых производственных мощностей;
- строительство и (или) капитальный ремонт (реконструкция) производственных зданий и сооружений, горных выработок, объектов электрической и тепловой энергии (включая проведение изыскательских работ, разработку проектной документации);
- приобретение, сооружение, изготовление, доставка основных средств, а также строительно-монтажных и пусконаладочных работ (**несение данных расходов является обязательным для инвестиционного проекта**);
- расконсервация и (или) модернизация основных средств (минимальная доля приобретаемого в ходе реализации инвестиционного проекта оборудования должна составлять не менее 25 процентов стоимости модернизируемого (расконсервируемого) оборудования);

- выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, проведение клинических испытаний либо приобретения исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и (или) получения прав на использование результатов интеллектуальной деятельности, входящих в состав современной технологии (**несение указанных расходов является обязательным**);
- создание и (или) модернизация, реконструкция промышленной, транспортной, энергетической и социальной инфраструктуры, необходимой для реализации инвестиционного проекта.

7. Обязательства и ответственность сторон

В соответствии со СПИК инвестор обязуется¹⁴:

1. Вложить в проект инвестиции в установленном СПИК объеме и в соответствии с установленным СПИК графиком.
2. Разработать технологию из числа технологий, включенных в перечень современных технологий, и внедрить такую технологию (создать на ее основе серийное производство промышленной продукции) или получить исключительное право либо право использования результатов интеллектуальной деятельности, входящих в состав технологии, включенной в перечень современных технологий, и внедрить такую технологию.
3. Обеспечить на дату заключения СПИК или на установленную СПИК дату наличие у Инвестора исключительного права на результаты интеллектуальной деятельности или права использовать результаты интеллектуальной деятельности, входящие в состав технологии, включенной в перечень современных технологий, для серийного производства промышленной продукции на основе указанной технологии.
4. Обеспечить наличие у Инвестора права создавать результаты интеллектуальной деятельности на основе результатов интеллектуальной деятельности, право использования которых в составе технологии, включенной в перечень современных технологий, получено Инвестором, а также права получать патенты (свидетельства) на созданные результаты интеллектуальной деятельности (если предусмотрена обязательность включения в СПИК данной обязанности Инвестора).
5. Реализовать проект, указанный в СПИК, в целях осуществления на территории РФ, и (или) на континентальном шельфе РФ, и (или) в исключительной экономической зоне РФ указанных в СПИК производственных и (или) технологических операций по производству промышленной продукции на основе современной технологии в объеме, предусмотренном заявкой Инвестора на участие

¹⁴ В соответствии с ч. 5 ст. 18.2 ФЗ «О промышленной политике»

в конкурсном отборе или предложением Инвестора о заключении СПИК, поданным в случае, указанном в пункте 1 части 15 статьи 18.3 ФЗ «О промышленной политике».

6. Обеспечить достижение установленных специальным инвестиционным контрактом итоговых показателей, включая:

- Объем произведенной и объем реализованной промышленной продукции (в количественном и денежном выражении).
- Минимальный объем налогов, сборов, страховых взносов, которые будут уплачены Инвестором с учетом применения мер стимулирования деятельности, предусмотренных СПИК.
- Количество рабочих мест, создаваемых в ходе реализации проекта.

7. Осуществлять обособленный управленческий учет доходов и расходов, полученных и понесенных при реализации проекта в соответствии со СПИК, а также имущества и имущественных прав, приобретенных при реализации проекта в соответствии со СПИК, в случае осуществления Инвестором иной приносящей доход деятельности наряду с деятельностью по реализации проекта.

Другая сторона СПИК - совместно РФ, и субъект РФ, и муниципальное образование в пределах своих полномочий в течение срока действия СПИК обязуются:

1. Обеспечивать стабильность условий ведения хозяйственной деятельности для инвестора.
2. Применять меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренные СПИК в соответствии с законодательством РФ, законодательством субъекта РФ, муниципальными правовыми актами.

8. Условия, при которых СПИК не может быть заключен

СПИК не может быть заключен при следующих условиях:

1. Технология, на основе которой планируется осуществление производства промышленной продукции, не включена в перечень современных технологий;
2. Проект не соответствует требованиям, установленным ФЗ «О промышленной политике» или Правилам;
3. Объем капитальных вложений, запланированных в ходе выполнения СПИК, меньше совокупного объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования деятельности в сфере промышленности в отношении проекта, реализуемого в соответствии со СПИК.

4. Если на дату его заключения в нормативном правовом акте субъекта РФ, являющегося стороной СПИК, не определены меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, применяемые к Инвестору, заключившему СПИК, и порядок их применения.

9. Этапы заключения СПИК¹⁵

Схема процесса заключения СПИК приведена в приложении № 1 настоящих Методических рекомендаций. Ниже приведено подробное описание каждого этапа процесса.

9.1. Включение технологии в перечень современных технологий

Необходимо проверить наличие технологии, внедрение или разработка и внедрение которой планируется в результате реализации инвестиционного проекта, в Перечне современных технологий, утверждаемом Правительством Российской Федерации.

В случае отсутствия, необходимо подать заявление на актуализацию Перечня современных технологий с описанием либо характеристик продукции, которая может быть произведена на основании технологии, либо с описанием способа производства продукции. С алгоритмом подачи заявления можно ознакомиться в Приложении №1 Методических рекомендаций.

Информация для включения технологии в перечень современных технологий

Правила формирования и актуализации перечня современных технологий утверждены постановлением Правительства РФ № 319 от 21 марта 2020 г. «Об утверждении Правил формирования и актуализации перечня видов технологий, признаваемых современными технологиями в целях заключения специальных инвестиционных контрактов».

Перечень формируется в отношении промышленной продукции, относящейся к продукции горнодобывающих производств (за исключением нефти сырой и газа природного), обрабатывающих производств (за исключением алкогольных напитков и табачных изделий), электрической энергии, газу и пару в соответствии с Общероссийским классификатором продукции по видам экономической деятельности (ОКПД 2), серийное производство которой должно быть освоено в результате разработки и внедрения или внедрения соответствующих современных технологий в соответствии со СПИК (далее - промышленная продукция).

Под серийным производством промышленной продукции горнодобывающих производств понимается первичная обработка добытых полезных ископаемых (кроме нефти сырой и газа природного) для целей дальнейшей транспортировки или реализации.

¹⁵ Весь процесс заключения СПИК осуществляется в электронном виде через Государственную информационную систему промышленности (далее – ГИСП).

В перечень включается следующая информация в отношении каждого вида современной технологии:

- а) наименование современной технологии;
- б) наименование промышленной продукции и код продукции в соответствии с Общероссийским классификатором продукции по видам экономической деятельности (ОКПД 2);
- в) требования к основным техническим характеристикам (свойствам) промышленной продукции и (или) требования к современной технологии, то есть к способу (методам) производства промышленной продукции (для продукции горнодобывающих производств указывается только способ (метод) производства промышленной продукции);
- г) срок, по истечении которого включенная в перечень современная технология утрачивает актуальность;
- д) сведения об отнесении (неотнесении) современной технологии к приоритетам научно-технологического развития Российской Федерации, установленным в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642 "О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации";
- е) сведения об обязательности (необязательности) включения в специальный инвестиционный контракт обязанности инвестора, предусмотренной пунктом 4 части 5 статьи 182 ФЗ «О промышленной политике»;
- ж) сведения о потенциале развития современной технологии.

Вместе с информацией о технологии направляются сведения для оценки технологии:

- Рыночная перспективность, конкурентоспособность на мировом уровне промышленной продукции, серийное производство которой должно быть освоено в результате разработки и внедрения или внедрения соответствующей современной технологии;
- Возможность создания при применении технологии производства, отвечающего современным производственным практикам и стандартам;
- Снижение негативного воздействия на окружающую среду, ресурсоэффективность и энергоэффективность современной технологии.

Современные технологии в перечне распределяются по 3 группам:

1-я группа – современные технологии, которые необходимо разработать и внедрить для создания серийного производства промышленной продукции;

2-я группа – разработанные современные технологии, которые необходимо внедрить для создания серийного производства промышленной продукции;

3-я группа – разработанные современные технологии, которые необходимо адаптировать для внедрения на базе существующего на территории Российской Федерации производства промышленной продукции.

Подать заявление для включения технологии в перечень могут Минпромторг России, Минсельхоз России, Минэнерго России, органы государственной власти субъектов РФ, предприятия в сфере промышленности и (или) их объединения. Для включения технологии в перечень современных технологий необходимо подать заявление на актуализацию перечня современных технологий.

Поступившие заявления о включении современной технологии в перечень направляются экспертным организациям в целях подготовки заключения о возможности производства на основе современной технологии промышленной продукции, конкурентоспособной на мировом уровне. Перечень экспертных организаций утвержден распоряжением Правительства РФ № 994-р от 12 апреля 2020 г. «Об утверждении перечня российских научных организаций, организаций - участников проекта создания и обеспечения функционирования инновационного центра "Сколково", организаций, входящих в состав инфраструктуры поддержки деятельности в сфере промышленности, имеющих право давать заключения, подтверждающие возможность производства на основе технологий, признаваемых современными технологиями в целях заключения специальных инвестиционных контрактов, промышленной продукции, которая конкурентоспособна на мировом уровне, и содержащие описание требований к таким технологиям и (или) основным техническим характеристикам этой промышленной продукции».

Экспертные организации распределены по отраслевому принципу (по кодам ОКПД 2 промышленной продукции). В случае отсутствия экспертной организации по требуемой промышленной продукции, необходимо направить в уполномоченный орган предложение о расширении перечня экспертных организаций для соответствующего кода ОКПД 2.

Важно отметить, что информация о лице, подающем заявление, эксперту не раскрывается. В случае если эксперту стала известна информация о лице, подающем заявление, и при этом имеется заинтересованность эксперта в результатах экспертизы, эксперт обязан отказаться от проведения экспертизы в связи с конфликтом интересов (заявить самоотвод).

В связи с этим при формировании заявления об актуализации перечня необходимо исключить информацию, позволяющую однозначно идентифицировать заявителя (например, наименование заявителя при описании параметров технологии, документы, сформированные на бланке организации и т.п.) во всех полях за исключением раздела «Информация о заявителе» (данный раздел в ГИСП скрывается от эксперта автоматически).

В случае необходимости получения дополнительной информации в отношении современной технологии, указанной в заявлении, эксперт вправе через ГИСП однократно запросить требуемые сведения. Кроме того, после размещения заключения в ГИСП лицо, подавшее заявление, вправе представить возражения по экспертному заключению и также направить дополнительные сведения.

Далее после принятия Минпромторгом России решения о включении представленных технологий в перечень современных технологий и публичного (общественного) обсуждения, перечень современных технологий утверждается Правительством РФ.

9.2. Инициирование конкурса

Мониторинг регионального законодательства

СПИК может быть заключен при условии, что на дату его заключения в нормативном правовом акте субъекта Российской Федерации, являющегося стороной СПИК, определены меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, применяемые к инвестору, заключившему СПИК, и порядок их применения.

Рекомендуется проверить статус принятия соответствующих нормативно-правовых актов в субъекте РФ, в котором планируется реализация проекта. С текущим статусом НПА по СПИК в регионах (по результатам проведенного Фондом мониторинга) можно ознакомиться здесь <https://frprf.ru/download/prezentatsiya-spik.pdf>.

Подача предложения о заключении СПИК.

Форма и состав предложения утверждены Приказом Минпромторга России от 26.02.2020 №627 «Об утверждении формы предложения инвестора о заключении специального инвестиционного контракта». К предложению должно быть приложено письмо субъекта РФ и муниципалитета о согласовании места производства промышленной продукции.

Инициаторами проведения конкурсного отбора могут быть:

- Российская Федерация в лице уполномоченного органа;
- Российская Федерация совместно с субъектом РФ и муниципальным образованием;
- инвестор.

Срок рассмотрения предложения инвестора о заключении СПИК уполномоченным органом не может превышать 10 рабочих дней. В случае положительного решения в ГИСП размещается извещение о проведении конкурсного отбора.

9.3. Участие в конкурсном отборе

Уполномоченный орган разрабатывает и утверждает конкурсную документацию, которая включает в себя в том числе следующую информацию:

- срок подачи заявок на участие в конкурсном отборе, который не может быть ранее чем через 30 и не позднее чем 45 календарных дней со дня размещения извещения о проведении конкурсного отбора в ГИСП, а также срок и порядок внесения изменений в поданные заявки, срок и порядок отзыва поданных заявок;
- сроки и порядок проведения экспертизы заявок;
- критерии оценки заявок и их величины значимости в соответствии с методикой, предусмотренной приложением № 2 к Правилам
- дата проведения оценки заявок и подведения итогов конкурсного отбора;
- информация о возможности признания победителями открытого конкурсного отбора более одного участника открытого конкурсного отбора
- проект специального инвестиционного контракта;

Для участия в конкурсном отборе потребуется подготовить ряд документов:

- план мероприятий по внедрению или разработке и внедрению современной технологии;
- бизнес-план;
- финансовая модель;
- график планируемых инвестиций;
- документы, подтверждающие возможность привлечения инвестиций;
- график локализации производства и др.

Подробные рекомендации по оформлению комплекта документов приведены в разделах 10-12 Методических рекомендаций.

Важно подчеркнуть, что один участник конкурсного отбора может подать только одну заявку в рамках одного конкурсного отбора

9.4. Экспертиза заявок

После регистрации заявки в ГИСП уполномоченный орган получает доступ к заявкам для проведения экспертизы, которая включает в себя следующие этапы:

- а) экспресс-анализ;
- б) входная экспертиза;
- в) комплексная экспертиза.

Проведение **экспресс-анализа** заявок осуществляется уполномоченным органом в целях их проверки на предмет:

- комплектности документов в соответствии с требованиями, установленными п. 18 Правил, правильности заполнения разделов заявки в соответствии с п. 19 Правил;
- соответствия наименования (вида) указанной в заявке промышленной продукции промышленной продукции, указанной в документации о проведении конкурсного отбора.

По результатам экспресс-анализа заявок уполномоченный орган формирует в ГИСП уведомления о соответствии либо несоответствии заявок требованиям (с обоснованием решения о несоответствии заявок установленным требованиям, а также с указанием срока, в течение которого заявки могут быть доработаны).

На следующем этапе в отношении заявок, по которым направлено уведомление о соответствии заявок установленным требованиям или которые доработаны и по ним принято решение о соответствии установленным требованиям, проводится входная экспертиза.

Входная экспертиза заявок осуществляется Фондом развития промышленности по утвержденной методике.

Целью проведения входной экспертизы является анализ содержания заявок и документов, прилагаемых к заявкам, на предмет наличия или отсутствия в них информации, предусмотренной пунктами 18, 19 и приложением № 3 Правил.

По результатам входной экспертизы заявок Фонд формирует в ГИСП заключения о соответствии или несоответствии заявок и прилагаемых к ним документов требованиям (с обоснованием несоответствия, а также с указанием срока, в течение которого заявки могут быть доработаны), которые впоследствии направляются участникам конкурсного отбора.

После получения указанного заключения о несоответствии установленным требованиям участник конкурсного отбора в срок, установленный в таком заключении, вправе представить доработанную заявку и документы, прилагаемые к заявке, которые повторно будут рассматриваться экспертной организацией в срок, установленный документацией о проведении конкурсного отбора.

По результатам входной экспертизы доработанных заявок Фонд формирует в ГИСП заключения о соответствии или несоответствии установленным требованиям, которые направляются участникам конкурсного отбора.

На следующем этапе в отношении заявок, по которым направлено уведомление о соответствии заявок установленным требованиям или которые доработаны и по ним принято решение о соответствии установленным требованиям, Фонд осуществляет **комплексную экспертизу** по утвержденной методике (в срок и порядке, которые установлены документацией о проведении конкурсного отбора).

Целью проведения комплексной экспертизы является определение:

- наличия или отсутствия оснований для отказа в заключении СПИК, подробно описанным в [разделе 8](#) настоящих Методических рекомендаций;
- определение срока, на который заключается СПИК с каждым участником, в отношении которого проводится комплексная экспертиза.

По результатам проведения комплексной экспертизы составляется протокол, в котором содержится информация:

- о наличии или отсутствии условий и оснований для отказа в заключении СПИК, приведенных в [разделе 8](#) настоящих Методических рекомендаций, по заявке, в отношении которой проводилась комплексная экспертиза (с обоснованием соответствующих выводов);
- расчет срока, на который заключается СПИК с участником, в отношении заявки которого проводилась комплексная экспертиза.

Протокол о результатах комплексной экспертизы размещается в ГИСП.

После завершения комплексной экспертизы заявки направляются уполномоченным органом в комиссию, которая проводит оценку заявок и подведение итогов открытого конкурсного отбора.

9.5. Заседание комиссии, оценка заявок и подведение итогов конкурса

Для определения победителя конкурсного отбора на право заключения СПИК комиссия осуществляет оценку заявок, которые успешно прошли комплексную экспертизу.

Оценка заявок производится в соответствии с методикой, предусмотренной приложением № 2 к Правилам, на основании следующих критериев:

- а) срок внедрения современной технологии, указанной в СПИК, который определяется как период со дня заключения контракта до дня производства первой партии промышленной продукции на основе современной технологии;
- б) объем промышленной продукции, произведенной в течение срока действия специального инвестиционного контракта;
- в) технологический уровень локализации производства промышленной продукции с применением технологии, включенной в перечень современных технологий (применяется, в случае если по результатам оценки заявок на основании критериев, указанных в подпунктах «а» и «б», несколько участников конкурсного отбора набрали равное количество баллов).

Для оценки заявок по критерию подпункта «а» используется следующая формула:

$$O_c = \frac{C_{max}}{C_i}$$

где:

C_{max} – максимальное предложенное значение показателя по сроку внедрения современной технологии, указанной в специальном инвестиционном контракте;

C_i – оцениваемое значение показателя по сроку внедрения современной технологии, указанной в специальном инвестиционном контракте.

Для оценки заявок по критерию подпункта «б» используется следующая формула:

$$O_o = \frac{O_i}{O_{min}}$$

где:

O_i – оцениваемое значение показателя по объему промышленной продукции, произведенной в течение срока действия специального инвестиционного контракта

O_{min} – минимальное предложенное значение показателя по объему промышленной продукции, произведенной в течение срока действия специального инвестиционного контракта.

Для оценки по критерию подпункта «в» учитывается соответствие критериям подтверждения производства промышленной продукции на территории Российской Федерации и объем выполняемых требований к промышленной продукции определенных в рамках постановлений Правительства Российской Федерации от 17.07. 2015 г. № 719 "О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации", от 3 июня 2008 г. № 426 "О квалификации генерирующего объекта, функционирующего на основе использования возобновляемых источников энергии" и иных нормативных правовых актов Российской Федерации, устанавливающих перечень критериев (требований) для признания промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации, с учетом следующего:

- 0 баллов присваивается инвестиционному проекту, в рамках которого не планируется соответствие критериям (требованиям);
- 1 балл присваивается инвестиционному проекту, в рамках которого планируется соответствие критериям (требованиям), а также планируется получение инвестором права использовать результаты интеллектуальной деятельности, входящие в состав технологии, на основе которой будет освоено серийное производство промышленной продукции в соответствии со специальным инвестиционным контрактом;
- 2 балла присваивается инвестиционному проекту, в рамках которого планируется соответствие критериям (требованиям), а также планируется получение инвестором исключительного права на результаты интеллектуальной деятельности, входящие в состав технологии, на основе которой будет освоено серийное производство промышленной продукции в соответствии со специальным инвестиционным контрактом.

Ранжирование проектов осуществляется по величине общего количества баллов, рассчитанных согласно формуле, приведенной в пункте 7 приложения № 2 к Правилам. Победителем конкурсного отбора признается участник (участники) конкурсного отбора, чей проект набрал наибольшее количество баллов.

Инвестор, в отношении заявки которого принято решение о наличии оснований для отказа в заключении СПИК, либо инвестор, не признанный победителем конкурсного отбора, имеют право направить новое предложение о заключении СПИК.

9.6. Подписание СПИК.

По итогам конкурса уполномоченный орган должен составить проект СПИК, сформированный для подписания с победителем конкурсного отбора, и разместить его в ГИСП.

После процедуры согласования сторонами проекта СПИК происходит подписание контракта в ГИСП и включение его в реестр специальных инвестиционных контрактов.

В случае неподписания СПИК победителем открытого конкурсного отбора, уполномоченный орган направляет соответствующий проект СПИК участнику конкурса, чьей заявке присвоен следующий порядковый номер после победителя (за исключением случаев, если в конкурсном отборе победителями признаны более одного участника).

10. Комплект документов для заключения СПИК

К заявке на участие в конкурсном отборе для заключения СПИК прилагаются следующие документы, заверенные электронной подписью инвестора:

а) план мероприятий ("дорожная карта") по разработке и внедрению или внедрению современной технологии и серийному производству промышленной продукции в ходе реализации инвестиционного проекта, направляемый в составе заявки по форме, предусмотренной приложением № 3 к Правилам (приложение № 11 к настоящим Методическим рекомендациям);

б) копии документов, подтверждающих возможность вложения инвестором в инвестиционный проект инвестиций в объеме, предусмотренном заявкой (представляется один или несколько из указанных ниже документов):

- кредитный договор о финансировании инвестиционного проекта или предварительный кредитный договор;
- договор займа или предварительный договор займа;
- решение уполномоченного органа инвестора о намерении вложить инвестиции в реализацию инвестиционного проекта, данные бухгалтерской отчетности за последний отчетный период, предшествующий дате подачи заявки, и

полученные не ранее чем за 5 рабочих дней до даты подачи заявки выписки по банковскому счету (счетам) (при инвестировании собственных средств);

- соглашение (договор) о реализации инвестиционного проекта, в отношении которого планируется заключить специальный инвестиционный контракт, или предварительное соглашение (договор), определяющие порядок участия инвестора и иных лиц в реализации (в том числе финансировании) инвестиционного проекта;
- решение уполномоченного органа инвестора об увеличении уставного капитала или о внесении взноса в имущество хозяйственного общества;
- договоры, регламентирующие отношения между субъектами инвестиционной деятельности в соответствии со статьей 8 Федерального закона "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" и содержащие сведения о размере вкладываемых инвестиций.

в) копии последней редакции устава инвестора (иного учредительного документа, предусмотренного для соответствующей организационно-правовой формы, в которой создана организация-инвестор) должна быть актуальна на дату подачи заявки, содержать приложения с изменениями (если были зарегистрированы), быть зарегистрирована в установленном порядке и иметь печать и подпись регистрационного органа и подпись со стороны инвестора;

г) копии бухгалтерской отчетности инвестора на последнюю отчетную дату, предшествующую дате подаче заявки. Бухгалтерская (финансовая) отчетность инвестора должна быть представлена по форме, утвержденной законодательством, за 3 последних отчетных года (в случае если компания существует менее 3 лет, бухгалтерская (финансовая) отчетность представляется за весь период деятельности компании). Рекомендуется приложить к заявке бухгалтерскую отчетность инвестора, составленную по стандартам МСФО, при наличии. В случае создания для целей реализации инвестиционного проекта новой проектной компании предоставляется бухгалтерская (финансовая) отчетность учредителя / учредителей.

д) копии бизнес-плана и финансовой модели инвестиционного проекта;

е) справка об отсутствии налоговой задолженности инвестора датируется и содержит информацию, актуализованную не ранее чем за месяц до даты подачи заявки;

ж) справка с указанием структуры (схемы) участников инвестиционного проекта должна содержать сведения о лицах, которые имеют право на получение более 20 процентов чистой прибыли инвестора и (или) предоставляют более 20 процентов общего объема средств для финансирования инвестиционного проекта (кроме финансовых организаций).

В состав заявки включаются следующие разделы:

а) паспорт инвестиционного проекта должен содержать краткую информацию о наименовании инвестиционного проекта, месте производства промышленной продукции (адрес земельного участка (земельных участков), на котором будет располагаться производство промышленной продукции), кадастровом номере земельного участка (земельных участков), на котором будет располагаться производство промышленной продукции, предложении заявителя по сроку СПИК;

б) сведения о характеристиках промышленной продукции, серийное производство которой будет освоено в результате реализации инвестиционного проекта в соответствии со специальным инвестиционным контрактом;

в) план-график реализации инвестиционного проекта с указанием ключевых событий инвестиционного проекта должен содержать описание стадий реализации инвестиционного проекта по календарным годам в соответствии с графиком инвестирования (расходования) средств, а также отражать информацию о подготовительных и об основных мероприятиях;

г) график привлечения средств для финансирования инвестиционного проекта должен содержать ежегодные и итоговые показатели суммарных значений инвестиций с указанием источников средств (собственные, привлеченные);

д) график инвестирования (расходования) средств должен содержать ежегодные и итоговые показатели капитальных затрат по следующим направлениям расходов:

- приобретение и (или) долгосрочная аренда земельных участков, предназначенных для создания на них новых производственных мощностей (за исключением случаев, если земельный участок, на котором реализуется инвестиционный проект, находится в собственности инвестора);
- строительство, и (или) капитальный ремонт, и (или) реконструкция производственных зданий и сооружений, горных выработок, объектов электрической и тепловой энергии (включая проведение изыскательских работ, разработку проектной документации);
- приобретение, сооружение, изготовление, доставка основных средств, в том числе таможенные пошлины и таможенные сборы (при наличии), а также строительно-монтажные и пусконаладочные работы (несение данных расходов является обязательным для инвестиционного проекта);
- расконсервация и (или) модернизация основных средств (минимальная доля приобретаемого в ходе реализации инвестиционного проекта оборудования составляет не менее 25 процентов стоимости модернизируемого и (или) расконсервируемого оборудования);
- выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, проведение клинических испытаний либо приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и (или) получение прав на использование результатов интеллектуальной деятельности,

входящих в состав современной технологии (несение указанных расходов является обязательным, за исключением случаев, если исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности в составе технологии или право использования результата интеллектуальной деятельности в составе технологии уже принадлежат инвестору к началу проведения конкурсного отбора или принятия решения Президентом Российской Федерации о заключении специального инвестиционного контракта либо если передача указанных прав инвестору осуществляется без встречного предоставления денежных средств);

- создание и (или) модернизация, реконструкция промышленной, транспортной, энергетической и социальной инфраструктуры, необходимой для реализации инвестиционного проекта.

е) график выполнения технологических и производственных операций по производству промышленной продукции должен отражать сведения о ежегодном выполнении требований, предъявляемых законодательством Российской Федерации в целях отнесения соответствующей продукции к продукции, произведенной на территории Российской Федерации;

ж) сведения об итоговых показателях, которые должны быть достигнуты в ходе реализации инвестиционного проекта, включая:

- объем произведенной и объем реализованной промышленной продукции (в количественном и денежном выражении);
- минимальный объем налогов, сборов, страховых взносов, которые будут уплачены инвестором с учетом применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренных специальным инвестиционным контрактом;
- количество рабочих мест, создаваемых в ходе реализации проекта;

з) справка обо всех мерах стимулирования деятельности, реализуемых в отношении инвестора на дату подачи заявки, должна содержать достоверную и актуальную на дату подачи заявки информацию о стоимости (или денежном эквиваленте) указанных мер, а также включает перечень нормативных правовых актов или муниципальных правовых актов и их реквизиты (дата, номер, наименование);

и) перечень мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, установленных федеральными законами и нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами, которые заявитель предлагает включить в специальный инвестиционный контракт, должен содержать перечень нормативных правовых актов или муниципальных правовых актов и их реквизиты (дата, номер, наименование);

к) перечень дополнительных условий, предлагаемых инвестором для включения в специальный инвестиционный контракт;

л) информация о необходимости (в случае если иностранным инвестором или группой лиц устанавливается контроль над хозяйственным обществом, имеющим стратегическое значение для обороны страны и безопасности государства) или отсутствии необходимости получения предварительного согласия на заключение СПИК в соответствии с разделом 7 Правил;

м) сведения о сроке выхода инвестиционного проекта на проектную операционную прибыль (месяц, год), рассчитанном инвестором самостоятельно в соответствии с пунктом 20 Правил.

11. Рекомендации по подготовке и оформлению бизнес-плана инвестиционного проекта

Рекомендуемая структура бизнес-плана инвестиционного проекта включает следующие разделы:

- а) Резюме инвестиционного проекта;
- б) Описание инвестиционного проекта;
- в) Сведения об участниках инвестиционного проекта;
- г) Сведения о современной технологии;
- д) Описание продукции;
- е) Анализ рынка и оценка потенциального спроса на продукцию;
- ж) Организационный план;
- з) Анализ ресурсов;
- и) План производства;
- к) План продаж;
- л) Финансовый план;
- м) Анализ рисков;
- н) Приложения.

Формат и структура бизнес-плана могут варьироваться в зависимости от характера инвестиционного проекта, но перечисленные выше разделы рекомендуется максимально учесть при подготовке документа.

Бизнес-план инвестиционного проекта должен быть актуализирован не ранее чем за 3 месяца до представления в составе заявки.

Далее приведены детальные рекомендации по содержанию каждого раздела бизнес-плана инвестиционного проекта.

- а) Резюме инвестиционного проекта.

В данном разделе бизнес-плана инвестиционного проекта рекомендуется раскрыть в сжатой форме (1-2 страницы):

- суть проекта и целесообразность его реализации;
- ключевую информацию об основных участниках проекта;
- результаты анализа потенциала рынка;
- стратегию реализации инвестиционного проекта (общий график реализации);
- ключевые прогнозные финансовые показатели (коэффициенты);
- общую планируемую стоимость реализации инвестиционного проекта и предполагаемые источники финансирования;
- планируемый размер ежегодных объемов произведенной, реализованной продукции, налоговых отчислений, количества создаваемых рабочих мест, проектной операционной прибыли в течение срока реализации инвестиционного проекта;
- ключевые факторы успеха и основные риски инвестиционного проекта;
- влияние инвестиционного проекта на достижение целевых показателей программных стратегических документов (государственные программы, стратегии развития отрасли и т.п.);
- информацию о вхождении инвестиционного проекта в перечни приоритетных проектов (федеральные, региональные, отраслевые) или иных статусах, присвоенных инвестиционному проекту (при наличии);
- иную ключевую информацию по инвестиционному проекту.

б) Описание инвестиционного проекта:

- полное наименование инвестиционного проекта;
- цели и задачи реализации инвестиционного проекта;
- срок реализации инвестиционного проекта (с указанием текущей стадии реализации и срока внедрения современной технологии)
- информация о бюджетном и социально-экономическом (например, создание новых рабочих мест) эффектах от реализации инвестиционного проекта за период действия СПИК;
- наименование субъекта РФ и муниципального образования, на территории которых реализуется инвестиционный проект.

в) Сведения об участниках инвестиционного проекта:

- наименование, адрес места нахождения (для юридического лица) / адрес регистрации по месту пребывания либо по месту жительства (для индивидуального предпринимателя);

- идентификационный номер налогоплательщика и код причины постановки на учет организации;
 - основной государственный регистрационный номер (или аналогичные сведения для иностранных лиц);
 - состав участников либо акционеров и бенефициарных владельцев юридического лица - участников инвестиционного проекта, в совокупности владеющих не менее чем 80 процентами от уставного капитала данного юридического лица;
 - схема взаимодействия участников инвестиционного проекта в рамках его реализации и размер долей в нем, приходящихся на каждого участника инвестиционного проекта (рекомендуется представить в графическом виде).
- г) Сведения о современной технологии, анализ прав на результаты интеллектуальной деятельности.

В данном разделе бизнес-плана инвестиционного проекта рекомендуется отразить сведения о современной технологии (технологиях), разработка и внедрение или внедрение которой (которых) осуществляются в целях реализации инвестиционного проекта и о результатах интеллектуальной деятельности или праве использовать результаты интеллектуальной деятельности, входящие в состав технологии, включенной в перечень современных технологий, для осуществления серийного производства промышленной продукции на основе указанной технологии, в том числе:

- описание технологии производства промышленной продукции (основной производственной технологии, а также к вспомогательных и обслуживающих производственных процессов), применяемой в процессе реализации инвестиционного проекта с выделением сильных сторон по сравнению с технологиями-аналогами, либо указанием уникальности технологии;
- виды промышленной продукции, производимой на основе разрабатываемой и/или внедряемой технологии;
- сведения о соответствии серийного производства, которое может быть освоено в результате разработки и (или) внедрения соответствующей современной технологии, международным и российским стандартам организации производства и контроля его качества;
- сведения об объеме прав на результаты интеллектуальной деятельности в составе соответствующей современной технологии, которыми обладает (будет обладать) инвестор. Необходимо предоставить сведения о наличии у инвестора возможностей для дальнейшего совершенствования технологии (т.е. права создавать РИД, получать патенты – в отношении технологии, на которую переданы права пользования). Для проектов по разработке технологии инвестором предполагается получение исключительного права на результаты

интеллектуальной деятельности и отсутствие ограничений на создание РИД и получения патентов (свидетельств).

д) Описание продукции:

- наименование промышленной продукции, освоение которой предполагается в ходе реализации инвестиционного проекта, и ее характеристики;
- информация о функциональном назначении или перечне выполняемых функций, области применения, качественных характеристиках (длительности гарантийного срока, срока годности или срока службы, надежности, энергоемкости, экологичности, клинической эффективности (для медицинских изделий и лекарственных препаратов), физических, химических, механических, органолептических и иных свойствах, не относящихся исключительно к внешнему виду продукции;
- сведения о наличии или отсутствии аналогов продукции, производимой на территории Российской Федерации и на мировом рынке.

Графические изображения продукции и иные документы могут быть вынесены в приложения к бизнес-плану инвестиционного проекта.

е) Анализ рынка и оценка потенциального спроса на промышленную продукцию, осваиваемую в ходе реализации инвестиционного проекта (актуализированные не ранее 12 месяцев с даты подачи заявки):

- текущий и потенциальный (прогнозный) объем рынка;
- динамика развития (в том числе, появление новых игроков, динамика объёма продаж, ключевые изменения и тенденции, текущая стадия жизненного цикла рынка);
- описание структуры (основных сегментов) рынка;
- анализ уровня конкуренции в отрасли;
- барьеры входа в отрасль (включая законодательные ограничения, ограничения доступа к ключевым ресурсам, ограничения по масштабу производства);
- прогнозная доля рынка, занимаемая инвестором, и изменения в действующей структуре рынка в результате реализации инвестиционного проекта;
- основные каналы продаж и методы стимулирования сбыта;
- историческая динамика цены на продукт и прогнозы её изменения;
- иная существенная информация.

Крайне важно в данном разделе бизнес-плана инвестиционного проекта отразить прогнозное перераспределение долей рынка между его участниками после реализации инвестиционного проекта. Существенной также является информация о самих участниках рынка и производимой ими продукции (степень локализации

производств на территории Российской Федерации; выводы сравнительного анализа продукции участников рынка).

Также необходимо указать источники данных, используемых в анализе рынка.

ж) Организационный план инвестиционного проекта:

- срок реализации инвестиционного проекта с выделением фазы строительства, включая квартал и год ввода производственных мощностей по инвестиционному проекту в эксплуатацию (при наличии данной фазы) и фазы эксплуатации (период производства продукции и поступления выручки от ее реализации), а также срок внедрения современной технологии;
- представить план-график реализации инвестиционного проекта по календарным годам с указанием ключевых событий инвестиционного проекта и лиц, ответственных за реализацию соответствующих мероприятий;
- представить схему всех входящих и исходящих денежных потоков в рамках кооперационных связей между участниками проекта;
- привести структуру управления инвестиционным проектом с описанием членов команды и их опыта.

Организационные графики и схемы и планы работ по проекту могут быть вынесены в приложения к бизнес-плану инвестиционного проекта.

з) Анализ ресурсов.

В данном разделе бизнес-плана рекомендуется привести анализ ресурсов, которые требуются для реализации инвестиционного проекта, в том числе с указанием уже имеющихся ресурсов у основных участников инвестиционного проекта и какие ресурсы будет необходимо привлечь дополнительно при реализации инвестиционного проекта по следующим категориям:

- производственная/строительная площадка;
- инфраструктура (энергоснабжение, теплоснабжение, водоснабжение, транспорт и т.д.);
- машины и оборудование;
- сырьё, материалы, комплектующие, энергия;
- услуги и работы подрядчиков;
- трудовые ресурсы, в том числе проект штатного расписания, предполагаемый уровень заработной платы для каждой штатной единицы, бюджет затрат на персонал по проекту (отдельно выделить количество высокопроизводительных рабочих мест и уровень заработной платы для них).

и) План производства:

- проектная производственная мощность (с указанием процента загрузки производственных мощностей);
- план объема выпуска продукции в натуральном и денежном выражении, в том числе направляемой на экспорт (если предполагается) с обоснованием;
- если часть производственного процесса или отдельные бизнес-процессы предполагается передать на аутсорсинг, необходимо указать основных предполагаемых подрядчиков;
- краткое описание основных стадий производственного процесса;
- описание и характеристики оборудования, которое будет использоваться для производства готовой продукции;
- удельные затраты сырья и материалов, энергии, времени работы оборудования и персонала для осуществления ключевых бизнес-процессов или для выпуска единицы продукта;
- сведения о планируемом уровне локализации производства промышленной продукции в соответствии с графиком производственных и технологических операций.

к) План продаж:

- прогнозный объем продаж в натуральных единицах, прогнозные отпускные цены и прогноз выручки от реализации в денежном выражении по проекту (с указанием источников, на основе которых приведены отпускные цены продукции);
- показатели объема реализованной продукции в натуральном и денежном выражении, направляемой на экспорт (если предполагается);
- география экспортных поставок (если предполагается);
- описание стратегии маркетинга по инвестиционному проекту, конкурентной борьбы, ценообразования, политики дистрибуции (выбор каналов продаж).
- наличие договоренностей/соглашений с потенциальными потребителями.

л) Объем и структура финансирования:

- общая планируемая стоимость инвестиционного проекта с выделением капитальных затрат, в том числе детализированных в рамках направлений расходов, определенных пп. в) п. 3 Правил, (без учета налога на добавленную стоимость) и предполагаемые источники финансирования, сумма которых достаточна для покрытия планируемой стоимости инвестиционного проекта. Рекомендуется привести график инвестирования и график привлечения средств для финансирования проекта;
- планируемый объем финансирования с выделением размера собственных средств (собственный капитал), размера требуемых заемных средств (заемное

финансирование), средств партнеров по инвестиционному проекту, бюджетных средств с указанием источников финансирования;

- предполагаемый график предоставления, обслуживания и возврата долга;
- размер, форма и условия (в том числе, предварительные) предоставления финансирования иными юридическими или физическими лицами (если рассматривается такая возможность);
- перечень объектов капитального строительства, создаваемых в рамках инвестиционного проекта, и стоимость строительства (при необходимости данных мероприятий).

м) Финансовый план:

- основные исходные данные, допущения и предпосылки, использованные для построения финансовых прогнозов;
- оценка объема капитальных вложений по отношению к совокупному объему расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы РФ, образующихся в связи с применением мер стимулирования;
- прогноз объема произведенной и реализованной продукции, планируемый размер ежегодной проектной операционной прибыли в течение срока реализации инвестиционного проекта, рассчитанной в соответствии с п. 20 Правил.
- основные показатели эффективности инвестиционного проекта – NPV, IRR, PI, PVP, DPBP, VNPV.

Предполагается наличие форм прогнозной финансовой отчетности:

- отчета о финансовых результатах;
- отчета о движении денежных средств по операционной, инвестиционной и финансовой деятельности;
- бухгалтерского баланса.

Также в данном разделе отражается эффект от реализации проекта с учетом применения механизма СПИК (сравнительный анализ экономической, социальной, бюджетной эффективности, объема налоговых отчислений с учетом и без учета механизма СПИК)

н) Анализ проектных рисков.

Данный раздел бизнес-плана должен содержать описание основных рисков по инвестиционному проекту, их оценку и способы управления рисками. В раздел также необходимо включить результаты проведенного анализа чувствительности проекта к изменению ключевых параметров.

12. Рекомендации по подготовке и оформлению финансовой модели инвестиционного проекта

Общие требования к финансовой модели.

а) финансовая модель инвестиционного проекта должна быть разработана не ранее, чем за 3 месяца до дня предоставления документов инвестором в уполномоченный орган;

б) финансовая модель инвестиционного проекта должна быть создана в электронном виде в формате .XLS или .XLSX (или в формате более поздней версии программы Excel). Рекомендуется составление финансовой модели на русском языке;

в) никакая часть финансовой модели не должна быть скрыта, защищена, заблокирована или иным образом недоступна для просмотра и внесения изменений. Финансовая модель должна допускать внесение изменений в первоначально заложенные допущения/предпосылки и автоматически корректировать финансовые прогнозы в случае внесения таких изменений;

г) все элементы, используемые при расчетах в составе формул, должны являться действующими ссылками на ячейки, в которых содержатся допущения (исходные данные), или ячейки, содержащие формулы. Формулы расчета финансовых показателей (коэффициентов) должны быть неизменными для всех частей и периодов финансовой модели. Недопустимы ссылки на внешние файлы и циклические ссылки. В исключительных случаях факт и причина отступления от данных правил должны быть изложены в описании к финансовой модели.

д) данные финансовой модели не должны противоречить данным, указанным в остальных документах в составе заявки;

е) финансовая модель должна включать в себя сценарии «Со СПИК» (с учетом применения мер стимулирования) и «Без СПИК» (без учета применения мер стимулирования). При наличии нескольких сценариев реализации инвестиционного проекта целесообразно использование в модели сценарного анализа с возможностью автоматического пересчета результатов моделирования (трех форм отчетности, показателей эффективности проекта, анализа чувствительности) при выборе различных сценариев;

ж) финансовая модель для действующей компании может дополнительно включать в себя прогнозы денежных потоков, которые будут поступать в случае реализации инвестиционного проекта (прогноз «с инвестиционным проектом») и в случае, если проект не будет реализован (прогноз «без инвестиционного проекта»);

з) рекомендуется следующая структура финансовой модели:

- титульный лист с содержанием финансовой модели;

- исходные данные (допущения/предпосылки);
- промежуточные прогнозные расчеты;
- расчет совокупного объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, образующихся в связи с применением мер стимулирования;
- ретроспективная финансовая отчетность (если компания действующая) на последнюю отчетную дату;
- прогнозные формы финансовой отчетности;
- финансовые показатели (коэффициенты) инвестиционного проекта;
- анализ чувствительности финансовых показателей (коэффициентов) инвестиционного проекта;
- расчет результирующих целевых показателей инвестиционного проекта.

и) все исходные цены и инвестиционные затраты в модели должны быть указаны без НДС. При расчете модели, где применимо начисление НДС, данный налог должен дополнительно указываться в отдельных строках.

к) данные финансовой модели должны быть унифицированы с данными соответствующего раздела заявки участника конкурсного отбора, сформированной с использованием информационной системы;

л) сумма остатка денежных средств инвестора не может принимать отрицательные значения по окончании каждого отчетного периода прогнозных расчетов;

м) денежные потоки должны прогнозироваться в тех валютах, в которых осуществляются поступления и платежи, и приводиться к единой итоговой валюте. Итоговая валюта представления результатов финансовой модели (форм прогнозной отчетности) - рубль Российской Федерации.

н) ставка дисконтирования и дисконтируемые денежные потоки должны быть сопоставимы (с учётом или без учета инфляции). Ставка дисконтирования должна отражать требуемую доходность для инвестиций в той же валюте, что и валюта денежных потоков. В качестве ставки дисконтирования рекомендуется использовать средневзвешенную стоимость капитала (WACC);

о) при расчёте показателя чистой приведенной стоимости все денежные потоки должны приводиться к начальному моменту прогнозного периода путем дисконтирования;

п) продолжительность прогнозного периода не может быть менее дисконтированного срока окупаемости проекта и срока возврата финансирования.

Содержание финансовой модели

а) на первом листе финансовой модели указывается наименование заявителя и инвестиционного проекта, а также содержание с указанием всех представленных листов

б) исходные данные (допущения/предпосылки) финансовой модели, в числе которых рекомендуется указать:

- основные методические предположения, использованные при построении финансовых прогнозов:
 - дата, на которую произведены расчеты финансовых показателей (коэффициентов) инвестиционного проекта;
 - срок реализации инвестиционного проекта и срок жизни проекта;
 - длительность прогнозного периода (не должен быть менее дисконтированного периода окупаемости проекта и срока возврата кредита);
 - начальный момент прогнозного периода (должен быть не ранее начальной даты периода, следующего за датой последнего отчетного периода предоставленной отчетности компании);
 - шаг прогноза (минимально для инвестиционного проекта - один квартал);
 - тип денежных потоков (номинальные, реальные) и итоговая валюта денежных потоков;
 - вид ставки дисконтирования и метод её расчета;
 - иные ключевые методические предположения.
- макроэкономические данные (прогнозы инфляции, обменных курсов, роста реальной заработной платы и т.п. в соответствии с прогнозами социально-экономического развития Российской Федерации Министерства экономического развития Российской Федерации);
- календарный план осуществляемых инвестиций в проект (с разбивкой по направлениям расходов, определенных подпунктом «в» пункта 3 Правил);
- прогноз капитальных вложений (с разбивкой по валюте, в которой осуществляются капитальные вложения, а также по структуре инвестиционных затрат в соответствии с ключевыми статьями затрат);
- прогноз объема производства и объема продаж (иных количественных факторов, определяющих выручку) в натуральном и денежном выражении с разбивкой по товарам и/или товарным группам, в динамике по годам;
- максимальные производственные мощности и загрузка производственных мощностей в динамике по годам;
- прогноз цен на готовую продукцию;

- нормы расхода ресурсов на единицу выпуска продукции в натуральном и денежном выражении;
- прогноз цен на основное сырье и материалы и других затрат, составляющих существенную долю в себестоимости (в т.ч. прогноз тарифов естественных монополий), прогноз иных переменных затрат;
- планируемая численность работников и ставки заработной платы с разбивкой на административно-управленческий, производственный и вспомогательный персонал;
- условия расчетов с контрагентами и (или) нормативы оборачиваемости;
- предпосылки по учетной политике (политика по амортизации, капитализации затрат, ведению раздельного учета, созданию резервов, признанию выручки);
- налоговые предпосылки: налоговые ставки и сроки их действия (с детализацией по уровням бюджетов бюджетной системы Российской Федерации) с возможностью выбора налоговых ставок - с учетом и без учета применения налоговых льгот в рамках СПИК. Срок действия льготных налоговых ставок по налогу на прибыль для участников СПИК регламентирован п. 3 ст. 284.9 НК РФ, в соответствии с которым предоставление налоговых льгот будет прекращено в отчетный (налоговый) период, в котором организация утратит статус налогоплательщика - участника специального инвестиционного контракта, но не позднее отчетного (налогового) периода, в котором совокупный объем расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, образующихся в связи с применением мер стимулирования деятельности в сфере промышленности в отношении инвестиционного проекта, реализуемого в соответствии со специальным инвестиционным контрактом, превысил 50 процентов объема капитальных вложений в инвестиционный проект, размер которых предусмотрен специальным инвестиционным контрактом.

в) промежуточные прогнозные расчеты, в числе которых рекомендуется указать:

- прогноз операционных затрат, в том числе затраты на персонал, прямые материальные затраты на производство продукции, коммерческие, управленческие затраты, а также прочие платежи в рамках операционной деятельности;
- прогноз выручки от реализации продукции с разбивкой по товарам и (или) товарным группам (в случае реализации продукции на внешних рынках, данные расчеты должны быть выделены отдельно);
- прогноз собственного оборотного капитала;
- прогноз привлечения финансирования в инвестиционный проект с указанием источников средств (структуры финансирования), условий привлечения заемного

финансирования (в том числе процентных ставок, периодов и объемов заемных средств, погашения основного долга и процентных выплат). При этом, в расчете объема финансирования не учитываются доходы в виде денежного потока, генерируемого проектом;

- прогноз объемов уплаты налогов, сборов, страховых взносов, таможенных пошлин с учетом и без учета применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности (с детализацией по каждому виду платежей, с указанием базы расчета и применяемых ставок);
- прогноз объемов использования бюджетных средств (в случае их использования) с детализацией по уровням бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, основаниям их предоставления (нормативным правовым актам, устанавливающим порядок предоставления соответствующих мер государственной поддержки), базы и применяемых методик (формул) для расчета объемов бюджетных средств.

г) расчет совокупного объема расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, образующихся в связи с применением мер стимулирования (в соответствии с приложением № 4 Правил).

Общая сумма расходов и недополученных доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации определяется путем сложения суммы недополученных доходов бюджетов бюджетной системы за каждый отчетный (налоговый) период срока СПИК.

Недополученные доходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации определяются как разница между суммой налогов, которые уплачивались бы инвестором без учета льгот, и суммой налогов, которые уплачивались бы инвестором с учетом льгот.

Расходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации – суммы субсидий или бюджетных инвестиций, фактически полученные инвестором в отчетном периоде на основании соглашений о предоставлении субсидии, целью которых является возмещение недополученных доходов и (или) финансовое обеспечение (возмещение) затрат в связи с производством (реализацией) промышленной продукции, указанной в специальном инвестиционном контракте, а также в связи с выполнением (оплатой) научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, проведением клинических испытаний либо приобретением исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности или прав на использование результатов интеллектуальной деятельности в составе современной технологии, либо на основании решений об осуществлении бюджетных инвестиций в объекты недвижимого имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности и переданного на праве хозяйственного ведения инвестору - государственному или муниципальному унитарному предприятию;

Не учитываются в составе расходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации:

- суммы субсидий, фактически полученные инвестором в отчетном периоде на основании заключенных соглашений о предоставлении субсидий, целью которых является возмещение недополученных доходов и (или) финансовое обеспечение (возмещение) затрат, не относящихся напрямую к реализации инвестиционного проекта;
- суммы субсидий, предоставляемых российским производителям колесных транспортных средств в рамках постановлений Правительства Российской Федерации от 15 января 2014 г. № 30 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям колесных транспортных средств на компенсацию части затрат на использование энергоресурсов энергоемкими предприятиями автомобильной промышленности", от 15 января 2014 г. № 31 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям колесных транспортных средств на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении колесных транспортных средств, соответствующих нормам Евро-4 и Евро-5" и от 15 января 2014 г. № 32 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям колесных транспортных средств на компенсацию части затрат на содержание рабочих мест", направленные на компенсацию части определенных видов затрат, понесенных предприятиями автомобильной промышленности;
- суммы субсидий, предоставляемых российским производителям высокопроизводительной самоходной и прицепной техники, направленные на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств, в рамках постановлений Правительства Российской Федерации от 10 февраля 2018 г. № 145 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной сельскохозяйственной самоходной и прицепной техники, и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации" и от 10 февраля 2018 г. № 146 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной самоходной и прицепной техники, и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации".

При этом объем капитальных вложений, запланированных в ходе реализации проекта, должен быть не меньше совокупного объема расходов и недополученных

доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, образующихся в связи с применением мер стимулирования в отношении инвестиционного проекта.

д) Формы прогнозной бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В обязательном порядке должны быть представлены следующие формы прогнозной финансовой отчетности: прогнозный отчет о движении денежных средств, прогнозный отчет о финансовых результатах, прогнозный баланс.

Прогнозный отчет о финансовых результатах, составленный по методу начисления и содержащий следующие финансовые показатели (амортизацию необходимо учитывать отдельной строкой):

- выручка;
- себестоимость продаж;
- валовая прибыль (убыток);
- коммерческие расходы;
- управленческие расходы;
- прибыль (убыток) от продаж;
- доходы от участия в других организациях;
- проценты к получению;
- проценты к уплате;
- прочие доходы;
- прочие расходы;
- прибыль (убыток) до налогообложения;
- текущий налог на прибыль;
- чистая прибыль;
- прибыль (убыток) до уплаты процентов, налогов и амортизационных отчислений (ЕБИТДА);
- проектная операционная прибыль.

Необходимо представить отдельный расчет проектной операционной прибыли, под которой понимается прогнозная операционная прибыль инвестора, рассчитанная как прибыль (убыток) до налогообложения от операций, связанных с реализацией инвестиционного проекта, увеличенная на сумму процентов по долговым обязательствам инвестора, связанным с реализацией инвестиционного проекта, и уменьшенная на сумму процентов, подлежащих получению инвестором как кредитором в рамках долговых обязательств, связанных с реализацией инвестиционного проекта.

В состав доходов при расчете проектной операционной прибыли включаются в том числе суммы средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, предоставляемых инвестору в связи с реализацией инвестиционного проекта.

В состав прочих доходов и расходов при расчете проектной операционной прибыли не включаются положительные (отрицательные) курсовые разницы, отчисления в резервы (восстановление резервов), доходы и расходы, связанные с обстоятельствами чрезвычайного характера, иные доходы и расходы, не связанные с реализацией инвестиционного проекта.

В состав расходов при расчете проектной операционной прибыли включаются в том числе расходы, понесенные инвестором на реализацию инвестиционного проекта в течение 12 месяцев, предшествующих дате:

- принятия решения о проведении конкурсного отбора уполномоченным органом - в случае заключения специального инвестиционного контракта по результатам открытого или закрытого конкурсного отбора;
- принятия решения Президентом Российской Федерации о заключении специального инвестиционного контракта - в случае заключения специального инвестиционного контракта в соответствии с пунктом 45 Правил.

Инвестиционный проект должен предусматривать выход на проектную операционную прибыль в течение срока СПИК.

Прогнозный отчет о движении денежных средств должен включать в себя денежные потоки от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности. Денежные потоки, связанные с выплатой и получением процентов и дивидендов, должны быть раскрыты в отдельных строках. Отдельно должны быть приведены свободные денежные потоки, доступные для обслуживания долга (CFADS);

е) Финансовые показатели (коэффициенты)

Расчет финансовых показателей проекта (с промежуточными этапами их расчета), в том числе:

- показатели эффективности инвестиционного проекта, рассчитанные отдельно на прогнозный период и терминальный (при необходимости), а также с учетом и без учета применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности: чистая приведенная стоимость (NPV); внутренняя норма доходности (IRR); простой и дисконтированный периоды окупаемости инвестиционного проекта (PBP, DPBP); индекс прибыльности (PI); чистая приведенная стоимость бюджета (BNPV) и индекс бюджетной эффективности (BPI);
- показатели финансовой устойчивости: коэффициент покрытия процентных выплат (ICR), коэффициент покрытия выплат по обслуживанию долга (DSCR), Долг/Собственный капитал, Долг/ЕБИТ; Чистый долг/ЕБИТДА; коэффициент

покрытия долга денежными потоками, доступными для обслуживания долга (LLCR);

- показатели ликвидности (платежеспособности): текущей ликвидности, быстрой ликвидности;
- иные финансовые показатели: рентабельность активов (ROA); рентабельность продаж (ROS); рентабельность собственного капитала (ROE); рентабельность инвестированного капитала (ROIC); валовая рентабельность, чистая рентабельность, рентабельность по EBITDA, рентабельность по EBIT;
- показатели оборачиваемости: оборачиваемость запасов, кредиторской и дебиторской задолженностей.

ж) анализ чувствительности основных показателей эффективности инвестиционного проекта (NPV, IRR, PBP, DPBP и BNPV) к изменению следующих параметров:

- цен на готовую продукцию;
- объемов производства / продаж;
- объемов капитальных затрат;
- цен на ключевые ресурсы (основное сырье и материалы);
- курсов валют (если применимо к проекту);
- ставки дисконтирования.

з) расчет итоговых показателей инвестиционного проекта, которые планируется достичь в ходе реализации инвестиционного проекта, в соответствии с заявкой от участника конкурсного отбора, сформированной с использованием информационной системы:

- объем произведенной промышленной продукции (без учета налога на добавленную стоимость) в натуральном и денежном выражении;
- объем реализованной промышленной продукции (без учета налога на добавленную стоимость) в натуральном и денежном выражении;
- объем налогов без учета косвенных (налога на добавленную стоимость и акцизов), сборов, страховых взносов и таможенных пошлин, планируемых к уплате с учетом и без учета применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, в разбивке по видам бюджетов (федеральный, региональный и местный);
- количество создаваемых рабочих мест (шт.);
- иные показатели, характеризующие выполнение обязательств, по усмотрению инвестора.

и) в случае включения в перечень мер стимулирования в деятельности в сфере промышленности, для получения которых необходимо подтверждение достижения

требуемой доли стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене производимой промышленной продукции, финансовая модель должна содержать расчет адвалорной доли стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции, производство которой планируется осуществлять в соответствии со специальным инвестиционным контрактом, в соответствии с пунктом 4 Решения Комиссии Таможенного союза от 18.11.2010 № 515 «О Порядке использования правила адвалорной доли в качестве критерия достаточной переработки товаров, изготовленных (полученных) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или таможенную процедуру свободного склада».

к) Источники информации об исходных данных (допущениях) для финансовой модели приводятся в виде отдельного приложения к финансовой модели или примечаний, добавленных к соответствующим ячейкам файла Excel. Рекомендуемые источники информации и исходных данных (допущений) для финансовой модели включают в себя:

- официальные прогнозы Министерства экономического развития Российской Федерации по параметрам: темп инфляции (индекс потребительских цен), индексы дефляторы, индекс цен производителей, темп роста реальной заработной платы, темп роста ВВП;
- верифицируемые данные, представленные третьими лицами, не связанными с инвестором;
- исторические данные по финансово-хозяйственной деятельности инвестора (в т.ч. управленческой и финансовой отчетности);
- действующие нормативно-правовые акты;
- официальные данные отраслевой и макроэкономической статистики;
- результаты аналитических исследований, произведенных независимыми экспертами, обладающими необходимой квалификацией и опытом, в том числе специально проведенных исследований по проекту;
- аналитическая и статистическая информация общепризнанных информационно-аналитических агентств, банков, фондовых и товарных бирж.

Проверка корректности расчетов финансовых показателей инвестиционного проекта проводится Фондом согласно следующим формулам:

а) Показатели эффективности инвестиционного проекта (могут быть рассчитаны отдельно на прогнозный и терминальный период):

- Чистая приведенная стоимость проекта (Net Present Value - NPV):

$$NPV = \sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + WACC)^n} + \frac{TV}{(1 + WACC)^N}$$

n – номер прогнозного периода (для свободных денежных потоков);

N - количество лет в прогнозном периоде;

$FCFF_n$ - свободный денежный поток в период n ;

Расчет свободного денежного потока по инвестиционному проекту (FCFF) производится в соответствии с формулой:

$$FCFF = EBIT * (1 - Tax) + D\&A - Capex - \Delta WC$$

EBIT - прибыль до вычета налога на прибыль и процентов (операционная прибыль);

Tax - ставка налога на прибыль;

D&A - амортизация основных средств, нематериальных и финансовых активов;

Capex – капитализируемые расходы по проекту;

ΔWC - изменение оборотного капитала.

WACC - средневзвешенная стоимость капитала, рассчитанная по формуле:

$$WACC = r_e * \frac{E}{E + D} + r_d * (1 - Tax) * \frac{D}{E + D}$$

r_e - стоимость собственного капитала;

r_d - стоимость заемного капитала;

E - объем собственного капитала;

D - объем заемного капитала;

Tax - ставка налога на прибыль.

TV - постпрогнозная стоимость (постпрогнозный денежный поток) по инвестиционному проекту, рассчитанная по формуле:

$$TV = \frac{FCFF_n * (1 + g)}{(WACC - g)}$$

g – темп роста денежного потока в постпрогножном периоде (предлагается использовать значение индекса потребительских цен в последнем прогнозном периоде)

- Дисконтированный период окупаемости проекта (Discounted payback period - DPBP):

$$DPBP = \min n, \quad \text{при котором} \quad \sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + WACC)^n} > 0$$

n - номер прогнозного периода (для свободных денежных потоков);

$FCFF_n$ - свободный денежный поток в период n ;

WACC - средневзвешенная стоимость капитала.

- Внутренняя норма доходности проекта (Internal rate of return – IRR) находится из следующего уравнения:

$$\sum_{n=1}^N \frac{FCFF_n}{(1 + IRR)^n} + \frac{TV}{(1 + IRR)^N} = 0$$

n - номер прогнозного периода (для свободных денежных потоков);

N - количество лет в прогнозном периоде;

TV_N - постпрогнозная стоимость (постпрогнозный денежный поток) по инвестиционному проекту;

$FCFF_n$ - свободный денежный поток в период n .

- Индекс прибыльности (PI):

$$PI = 1 + \frac{NPV}{I}$$

I - сумма дисконтированных инвестиций проекта.

б) Показатели бюджетной эффективности проекта:

- Чистая приведенная стоимость бюджета (BNPV) рассчитывается по формуле:

$$BNPV = \sum_{n=0}^N \frac{CF_n}{(1 + r)^n} + \frac{TV_{budg}}{(1 + r)^N}$$

CF_n - денежный поток бюджета для t -го периода;

TV_{budg} - постпрогнозная стоимость денежных потоков бюджета;

N - число периодов оценки;

r - ставка дисконтирования (рекомендуется принять равной ставке рефинансирования ЦБ РФ).

- Индекс бюджетной эффективности BPI, который рассчитывается по формуле:

$$BPI = \frac{BNPV}{\sum_{n=0}^N \frac{BInv_n}{(1 + r)^n}}$$

$BInv_n$ – суммарный объем расходов бюджета на инвестиционный проект в периоде n ;

$BNPV$ – чистая приведенная стоимость бюджета;

r – ставка дисконтирования (рекомендуется принять равной ставке рефинансирования ЦБ РФ);

N – число периодов оценки.

в) Показатели финансовой устойчивости:

- Коэффициент покрытия процентных выплат (Interest coverage ratio - ICR):

$$ICR = \frac{EBIT}{\text{Interest payment}}$$

EBIT – прибыль до уплаты процентов и налога на прибыль;

Interest payment – начисленные проценты (финансовые расходы).

- Коэффициент покрытия выплат по обслуживанию долга операционными денежными потоками (Debt service coverage ratio - DSCR):

$$DSCR = \frac{CFADS}{P + I}$$

P – выплата основной суммы долга;

I – выплата процентов;

CFADS – денежный поток, доступный для обслуживания долга в данном расчетном периоде, рассчитываемый по формуле:

$$CFADS = FCFF + \text{Tax} * \text{Interest payment}$$

FCFF – свободный денежный поток;

Tax – ставка налога на прибыль;

Interest payment – проценты к уплате начисленные (финансовые расходы).

- Долг/Собственный капитал, где

Долг = краткосрочные заёмные средства + долгосрочные заёмные средства

Долг – среднее арифметическое значение долговых обязательств за период (сумма долговых обязательств на начало и на конец периода, делённая на 2)

Собственный капитал – среднее арифметическое значение за период

- Долг/ЕВІТ;
- Чистый долг/ЕВІТDА;

Чистый долг = Долг – Денежные средства и денежные эквиваленты

- Коэффициент покрытия долга денежными потоками, доступными для обслуживания долга (LLCR):

$$LLCR = CFADS / \text{Долг на начало периода}$$

г) Показатели ликвидности (платежеспособности):

- Показатель текущей ликвидности (current ratio):

$$K_{\text{тл}} = \frac{\text{Оборотные активы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$$

- Показатель быстрой ликвидности (quick ratio):

$$K_{\text{бл}} = \frac{\text{Оборотные активы} - \text{Запасы}}{\text{Краткосрочные обязательства}}$$

д) Иные финансовые показатели (коэффициенты). Рентабельность активов (ROA):

$$\text{Рентабельность активов} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Активы}}$$

Активы – среднее значение активов за период (сумма активов на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Рентабельность продаж (ROS):

$$ROS = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}}$$

- Рентабельность собственного капитала (ROE):

$$ROE = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал}}$$

Собственный капитал – среднее значение собственного капитала за период (сумма значений собственного капитала на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Рентабельность инвестированного капитала (ROIC):

$$ROIC = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Собственный капитал} + \text{Долгосрочные обязательства}}$$

Собственный капитал + долгосрочные обязательства – среднее значение инвестированного капитала за период (сумма значений собственного капитала и долгосрочных обязательств на начало и на конец периода, деленная на 2).

- Валовая рентабельность:

$$\text{Валовая рентабельность} = \frac{\text{Валовая прибыль}}{\text{Выручка}}$$

- Чистая рентабельность:

$$\text{Чистая рентабельность} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Выручка от реализации}}$$

- Рентабельность по EBIT:

$$\text{Рентабельность по EBIT} = \frac{\text{EBIT}}{\text{Выручка}}$$

- Рентабельность по EBITDA:

$$\text{Рентабельность по EBITDA} = \frac{\text{EBITDA}}{\text{Выручка}}$$

е) Показатели оборачиваемости:

- Оборачиваемость дебиторской задолженности (ДЗ):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости ДЗ} = \frac{\text{Выручка}}{\text{Дебиторская задолженность}}$$

Дебиторская задолженность - среднее значение дебиторской задолженности за период (сумма дебиторской задолженности на начало и на конец периода, деленная на 2)

- Оборачиваемость кредиторской задолженности (КЗ):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости КЗ} = \frac{\text{Себестоимость}}{\text{Кредиторская задолженность}}$$

Кредиторская задолженность - среднее значение кредиторской задолженности за период (сумма кредиторской задолженности на начало и конец периода, деленная на 2).

- Оборачиваемость запасов (З):

$$\text{Коэффициент оборачиваемости З} = \frac{\text{Себестоимость}}{\text{Запасы}}$$

Запасы - среднее значение запасов за период (сумма запасов на начало и на конец периода, деленная на 2).

13. Рекомендации по составлению графика производственных и технологических операций

График производственных и технологических операций должен отражать степень локализации производства на территории Российской Федерации, то есть в нем должен содержаться детализированный перечень технологических и производственных операций, осуществляемых на территории Российской Федерации, на основании которого можно сделать вывод об уровне локализации производства соответствующей промышленной продукции, а также сроке начала выполнения на территории Российской Федерации соответствующих технологических и производственных операций.

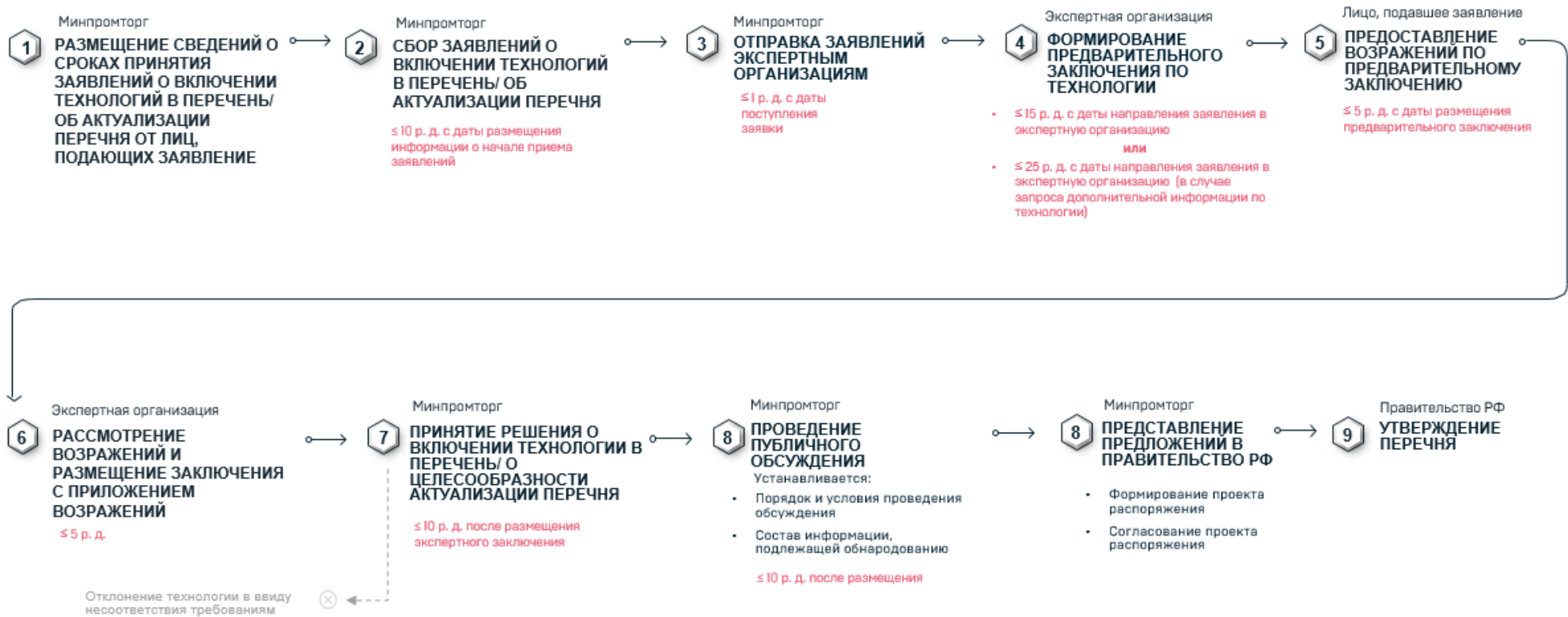
График производственных и технологических операций формируется отдельно для каждого вида продукции.

В случае если промышленная продукция входит в перечень, предусмотренный постановлением Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 "О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации", в графике производственных и технологических операций необходимо указывать производственные и технологические операции, а также иные требования (например, к доле стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции) в соответствии с Постановлением № 719 для данной промышленной продукции и отмечать их выполнение на территории Российской Федерации в каждом отчетном периоде СПИК.

В случае отсутствия промышленной продукции в перечне, предусмотренном Постановлением № 719, при составлении графика производственных и технологических операций необходимо руководствоваться критериями Правил определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств, утвержденными Соглашением от 20 ноября 2009 г.

Рекомендуемая форма графика производственных и технологических операций приведена в Приложении №11 к настоящим Методическим рекомендациям.

ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ И АКТУАЛИЗАЦИИ ПЕРЕЧНЯ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ



ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ СПИК



**ПЕРЕЧЕНЬ МЕР СТИМУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
ДЛЯ ВКЛЮЧЕНИЯ В СПЕЦИАЛЬНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КОНТРАКТ**

«Наименование инвестора» в рамках реализации инвестиционного проекта *«Наименование инвестиционного проекта»* предлагает включить в специальный инвестиционный контракт следующие меры стимулирования деятельности в сфере промышленности:

№ п/п	Наименование меры стимулирования	Основание для применения меры стимулирования из числа мер, предусмотренных Федеральным законом от 31 декабря 2014 г. № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации», или мер поддержки субъектов деятельности в сфере промышленности, установленных иными федеральными законами и нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами с указанием реквизитов (дата, номер, наименование) нормативных правовых актов или муниципальных правовых актов (при их наличии)
Федеральные меры стимулирования		
1.		
2.		
...		
n		
Меры стимулирования субъекта РФ		
1.		
2.		
...		
n		
Меры стимулирования муниципального образования		
1.		
2.		
...		
n		

Руководитель организации-инвестора (индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

ОБЪЕМ И НОМЕНКЛАТУРА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

№ п/п	Наименование продукции	Код продукции в соответствии с ОКПД2 (с указанием подкатегории)	Сведения о наличии / отсутствии аналогов продукции, производимых на территории Российской Федерации ¹⁶	Отчетный период ¹⁷ , в который должно быть начато производство продукции	Объем производства продукции на конец каждого отчетного периода (тыс. руб., без НДС)	Объем производства продукции на момент окончания срока действия специального инвестиционного контракта (тыс. руб., без НДС)	Иные характеристики продукции ¹⁸
1.							
...							
n							

Руководитель организации-инвестора
(индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

¹⁶ В случае указания на отсутствие производимой в Российской Федерации промышленной продукции, которая является аналогом промышленной продукции, осваиваемой в ходе реализации инвестиционного проекта, приводится ссылка на реквизиты документа, подтверждающего, что промышленная продукция относится к промышленной продукции, не имеющей произведенных в Российской Федерации аналогов, с приложением указанного документа к заявлению.

В случае указания на наличие производимой в Российской Федерации промышленной продукции, которая является аналогом промышленной продукции, осваиваемой в ходе реализации инвестиционного проекта, приводится перечень производителей данной продукции.

¹⁷ Под отчетным периодом понимается календарный год.

¹⁸ Указываются характеристики промышленной продукции: параметры продукции, касающиеся функционального назначения или перечня выполняемых функций, области применения, качественных характеристик (например, параметры надежности, эргономичности, энергетической эффективности, технологичности, безопасности, экологические, производственные, эксплуатационные параметры, метрологические характеристики и иные параметры продукции).

ПЛАН-ГРАФИК РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

№	Наименование этапа, содержание мероприятий этапа¹⁹	Сроки выполнения	Ключевые события реализации инвестиционного проекта	Ответственный исполнитель
1.	Этап проекта 1			
1.1	Мероприятие 1			
1.1.1	Этап (стадия) мероприятия 1			
1.1.n	Этап (стадия) мероприятия n			
1.n	Мероприятие n			
1.n.1	Этап (стадия) мероприятия 1			
1.n.n	Этап (стадия) мероприятия n			
...				
n.	Этап проекта n			
n.1	Мероприятие n			
n.1.1	Этап (стадия) мероприятия 1			
n.1.n	Этап (стадия) мероприятия n			
n.n	Мероприятие n			
n.n.1	Этап (стадия) мероприятия 1			
n.n.n	Этап (стадия) мероприятия n			

¹⁹ Указываются наименование этапов реализации инвестиционного проекта, наименование мероприятий с описанием этапа (стадии) мероприятия и сроки выполнения в соответствии с графиком инвестирования (расходования) средств (приложение № 3 к контракту). В составе этапа проекта обязательно отражается информация о подготовительных и об основных мероприятиях (с информацией о принадлежности к подготовительному или основному мероприятию). Сроки выполнения этапа проекта, мероприятия, этапа (стадии) мероприятия могут быть изменены при условии соблюдения объема инвестиций по соответствующему отчетному периоду.

Руководитель организации-инвестора
(индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

ГРАФИК ПРИВЛЕЧЕНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ В ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

Наименование показателя	1 отчетный период 20__ г.	n-ый отчетный период ²⁰ 20__ г.	Итого за срок СПИК
Объем капитальных затрат по инвестиционному проекту, (тыс. руб.) без НДС			
Источник средств			

Руководитель организации-инвестора
(индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

²⁰ Отчетный период равен календарному году. Количество столбцов должно быть равным количеству отчетных периодов в течение срока действия СПИК.

ГРАФИК ИНВЕСТИРОВАНИЯ (РАСХОДОВАНИЯ) СРЕДСТВ

п/п	Вид и наименование расходов ²¹	Размер расходов на конец n-го отчетного периода ²² (тыс. руб.) без учета НДС	Размер расходов за срок действия специального инвестиционного контракта (тыс. руб.) без учета НДС	Наименование этапа инвестиционного проекта и наименование мероприятия (в соответствии с Приложением 4 к контракту), в ходе реализации которых были понесены расходы
1.	Приобретение и (или) долгосрочная аренда земельных участков, предназначенных для создания на них новых производственных мощностей ²³ , в том числе ²⁴ :			

²¹ Перечисляются наименования видов расходов по каждому направлению. График инвестирования (расходования) средств предусматривает несение расходов по всем либо отдельным видам расходов

²² Количество столбцов с указанием размера расходов в отчетных периодах должно быть равным количеству отчетных периодов в течение срока действия контракта. В ходе исполнения контракта размер расходов определенного вида и наименования на конец отчетного периода может измениться при условии достижения суммарного показателя инвестиционных расходов за весь период контракта и выполнения плана-графика реализации инвестиционного проекта. В связи с этим несоблюдение размера расходов определенного вида и наименования на конец отчетного периода в каком-либо объеме (в какой-либо части) не должно являться основанием для расторжения (отказа от исполнения) контракта, а также не является основанием для привлечения инвестора к ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение контракта.

²³ В случае если земельный участок, на котором реализуется инвестиционный проект, находится в собственности инвестора, столбцы не заполняются (сумма не указывается, либо ставится «0», либо прочерк).

²⁴ Указываются укрупненные виды расходов.

1.1				
1.n				
2.	Строительство, и (или) капитальный ремонт, и (или) реконструкция производственных зданий и сооружений, горных выработок, объектов электрической и тепловой энергии, в том числе:			
2.1	строительство, и (или) капитальный ремонт, и (или) реконструкция производственных зданий и сооружений горных выработок, объектов электрической и тепловой энергии, в том числе ²⁵ :			
2.1.1				
2.1.n				
2.2	проведение изыскательских работ и разработка проектной документации, в том числе ²⁶ :			

²⁵ Указываются укрупненные виды расходов.

²⁶ Указываются укрупненные виды расходов.

2.2.1				
2.2.n				
3.	Приобретение, сооружение, изготовление, доставка основных средств ²⁷ , в том числе:			
3.1	приобретение, сооружение, изготовление, доставка основных средств, в том числе ²⁸ :			
3.1.1				
3.1.n				
3.2	таможенные пошлины и таможенные сборы (при наличии), в том числе ²⁹ :			
3.2.1				
3.2.n				
3.3	строительно-монтажные и пусконаладочные работы, в том числе ³⁰ :			

²⁷ Несение указанных расходов является обязательным для инвестиционного проекта.

²⁸ Указываются укрупненные виды расходов.

²⁹ Указываются укрупненные виды расходов (виды пошлин и сборов).

³⁰ Указываются укрупненные виды расходов.

3.3.1				
3.3.n				
4.	Расконсервация и (или) модернизация основных средств ³¹ , в том числе ³² :			
4.1				
4.n				
5.	Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, проведение клинических испытаний либо приобретение исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и (или) получение прав на использование результатов интеллектуальной деятельности, входящих в состав			

³¹ Минимальная доля приобретаемого в ходе реализации инвестиционного проекта оборудования составляет не менее 25 процентов стоимости модернизируемого и (или) расконсервируемого оборудования.

³² Указываются укрупненные виды расходов.

	современной технологии ³³ , в том числе ³⁴ :			
5.1				
5.n				
6.	Создание и (или) модернизация, реконструкция промышленной, транспортной, энергетической и социальной инфраструктуры, необходимой для реализации инвестиционного проекта, в том числе ³⁵ :			
6.1				
6.n				
7.	Иные расходы на реализацию инвестиционного проекта, в том числе ³⁶ :			
7.1				
7.n				
	Итого:			

³³ Несение указанных расходов является обязательным, за исключением случаев, если исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности в составе технологии или право использования результата интеллектуальной деятельности в составе технологии уже принадлежат инвестору к началу проведения конкурсного отбора на право заключения специального инвестиционного контракта либо если передача указанных прав инвестору осуществляется без встречного предоставления денежных средств).

³⁴ Указываются укрупненные виды расходов.

³⁵ Указываются укрупненные виды расходов.

³⁶ Указываются укрупненные виды расходов.

Руководитель организации-
инвестора (индивидуальный
предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

Сведения о результатах и итоговых показателях реализации инвестиционного проекта:

№ п/п	Наименование показателя	Значение показателя на конец первого отчетного периода	Значение показателя на конец второго отчетного периода	Значение показателя на конец n-ого отчетного периода ³⁷	Значение показателя к окончанию срока действия специального инвестиционного контракта ³⁸
1.	Объем произведенной промышленной продукции (в количественном и денежном выражении):				
1.1	Объем произведенной промышленной продукции в количественном выражении (единиц)				

³⁷ Количество столбцов с указанием показателей, достигаемых в отчетных периодах, должно быть равным количеству отчетных периодов в течение срока действия специального инвестиционного контракта.

³⁸ Указывается значение итогового показателя, то есть показателя, достигаемого к окончанию срока действия контракта. Значения показателей на конец каждого отчетного периода указываются в целях проверки и подтверждения промежуточных результатов выполнения инвестором обязательств по специальному инвестиционному контракту для осуществления контроля за выполнением инвестором обязательств по специальному инвестиционному контракту в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 16 июля 2020 г. № 1049 «Об утверждении Правил контроля за выполнением инвесторами обязательств по специальным инвестиционным контрактам и форм отчетов о выполнении указанных обязательств».

1.2	Объем произведенной промышленной продукции в денежном выражении (тыс. руб., без учета НДС)				
2.	Объем реализованной промышленной продукции (в количественном и денежном выражении):				
2.1	Объем реализованной промышленной продукции в количественном выражении (единиц)				
2.2	Объем реализованной промышленной продукции в денежном выражении (тыс. руб., без учета НДС)				
3.	Минимальный объем налогов, сборов, страховых взносов, планируемых к уплате (тыс. руб.) ³⁹ :				
3.1	с учетом применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренных специальным инвестиционным контрактом, в том числе: ⁴⁰				

³⁹ Сведения о минимальном объеме налогов, сборов, страховых взносов, планируемых к уплате, указываются в соответствии с пунктами 3.1 и 3.2 настоящего приложения к контракту.

⁴⁰ В случае если инвестор не предлагает включить в специальный инвестиционный контракт меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, касающиеся налогов, сборов, страховых взносов, и предусмотренные нормативными правовыми актами Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами в отношении инвестора, информация по показателю вносится с учетом того, что указанные меры стимулирования деятельности в сфере промышленности в отношении инвестора не предоставляются (составляют «0»).

	федеральные налоги, сборы				
	региональные налоги, сборы				
	местные налоги, сборы				
	страховые взносы				
3.2	без учета применения мер стимулирования деятельности в сфере промышленности, предусмотренных специальным инвестиционным контрактом, в том числе ⁴¹ :				
	федеральные налоги, сборы				
	региональные налоги, сборы				

⁴¹ В случае если инвестор предлагает включить в специальный инвестиционный контракт меры стимулирования деятельности в сфере промышленности, касающиеся налогов, сборов, страховых взносов, и предусмотренные нормативными правовыми актами Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальными правовыми актами в отношении инвестора, информация по показателю вносится с учетом того, что указанные меры стимулирования деятельности в сфере промышленности в отношении инвестора не предоставляются.

	местные налоги, сборы				
	страховые взносы				
4.	Количество рабочих мест, создаваемых в ходе реализации проекта (единиц)				
5.	Иные показатели ⁴²				

Руководитель организации-инвестора (индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

⁴² Указываются иные результаты (показатели) реализации инвестиционного проекта, характеризующие выполнение обязательств, предлагаемых инвестором для включения в специальный инвестиционный контракт.

**СПРАВКА О МЕРАХ СТИМУЛИРОВАНИЯ,
РЕАЛИЗУЕМЫХ В ОТНОШЕНИИ ИНВЕСТОРА**

«Наименование инвестора» в целях заключения специального инвестиционного контракта для реализации инвестиционного проекта *«Наименование инвестиционного проекта»* сообщает о мерах стимулирования деятельности в сфере промышленности, реализуемых в отношении *«Наименование инвестора»*.

№	Мера стимулирования	Основание	Комментарий
1.	<i>Субсидия из федерального бюджета российским производителям ___ на ___</i>	<i>Постановление Правительства РФ от ___ № ___</i>	<i>Сроки и объемы выплачиваемых субсидий</i>
2.	<i>Освобождение от уплаты налога на имущество организаций</i>		<i>В отношении какого имущества и на какой период</i>

Руководитель организации-инвестора (индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

СПРАВКА С УКАЗАНИЕМ СТРУКТУРЫ (СХЕМЫ) УЧАСТНИКОВ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА

«Наименование инвестора» в целях заключения специального инвестиционного контракта для реализации инвестиционного проекта «Наименование инвестиционного проекта» сообщает о структуре его участников.

Непосредственные участники специального инвестиционного контракта

№	Участник СПИК	Роль	Функции в рамках проекта	Аффилированность в отношении инвестора
1	«___»	Инвестор	Финансирование проекта, реализация продукции	Основное хозяйственное общество (в отношении инвестора №1)
2	«___»	Поставщик №1	Производство промышленной продукции	Дочернее хозяйственное общество (в отношении инвестора)
3	«___»	Поставщик №2	Проведение опытно-конструкторских работ	Аффилированность отсутствует

Заинтересованные в реализации инвестиционного проекта лица⁴³

№	Компания	Заинтересованность в реализации инвестиционного проекта	Аффилированность в отношении Инвестора
1	«___»	Право на получение более 20% чистой прибыли третьего лица №2	Основное хозяйственное общество (в отношении инвестора №2)
2	«___»	Предоставление более 20% общего объема средств для финансирования инвестиционного проекта	Основное хозяйственное общество (в отношении инвестора)
3	...		

Основные поставщики материалов и комплектующих, необходимых для производства промышленной продукции⁴⁴

⁴³ Лица, имеющие право на получение более 20% чистой прибыли инвестора и (или) предоставляющие более 20% общего объема средств для финансирования инвестиционного проекта (кроме финансовых организаций, институтов развития).

⁴⁴ В случае если соответствующие лица известны на дату подачи заявления о заключении СПИК.

№	Поставщик	Перечень поставляемых материалов и комплектующих	Страна происхождения материалов и комплектующих	Аффилированность в отношении инвестора	Комментарий
1	«_____»			<i>Принадлежит к группе лиц, к которой принадлежит инвестор</i>	<i>Планируется локализация в РФ в __ г.</i>
2	...				

Основные покупатели промышленной продукции, планируемой к выпуску в результате реализации инвестиционного проекта³⁴

№	Покупатель	Место регистрации компании	Аффилированность в отношении инвестора
1	«_____»		<i>Принадлежит к группе лиц, к которой принадлежит инвестор</i>
2	...		

Руководитель организации-инвестора (индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

СПИСОК АФФИЛИРОВАННЫХ ЛИЦ

«Наименование инвестора»

(указывается полное фирменное наименование хозяйствующего субъекта)

на

--	--	--	--

--	--	--

(указывается дата, на которую составлен список аффилированных лиц хозяйствующего субъекта)

Место нахождения эмитента: _____

(указывается место нахождения (адрес постоянно действующего исполнительного органа хозяйствующего субъекта (иного лица, имеющего право действовать от его имени без доверенности)))

Информация, содержащаяся в настоящем списке аффилированных лиц, подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах.

Адрес страницы в сети Интернет: _____

(адрес страницы в сети Интернет, используемой эмитентом для раскрытия информации)

Приложение №11. График осуществления производственных и технологических операций
по производству промышленной продукции

**ГРАФИК ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ
ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ**

№	Наименования технологических и производственных операций ⁴⁵	Изменение товарной позиции по <u>ТН ВЭД</u> ⁴⁶	Срок начала осуществления операций
1. «Наименование продукции 1» ⁴⁷			
1.1			... кв. 20... г.
1.2			... кв. 20... г.
...			... кв. 20... г.
2. «Наименование продукции 2»			
...			... кв. 20... г.

№	Наименование продукции ⁴⁸	Доля стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене	Срок изменения доли

⁴⁵ В случае если продукция присутствует в приложении к постановлению Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. №719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2015, № 30, ст. 4597; официальный интернет-портал правовой информации, www.pravo.gov.ru, 30 ноября 2020 г., № 0001202011300026) и (или) приложении № 1 к Правилам определения страны происхождения товаров, являющимся неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 г. (Собрание законодательства Российской Федерации, 2011, № 34, ст. 4950; Бюллетень международных договоров, 2019, № 12) наименования производственных и технологических операций указываются в соответствии с данными актами.

⁴⁶ Данный столбец заполняется в случае, если наименование продукции в столбце «Наименование технологических и производственных операций» указывается в соответствии с приложением № 1 к Правилам определения страны происхождения товаров, являющимся неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 г.

⁴⁷ Заполняется по видам продукции, производство которой осуществляется с применением соответствующих производственных и технологических операций. Наименование продукции указывается с кодом ОКПД2.

⁴⁸ Заполняется в случае, если требование по доле стоимости используемых материалов и компонентов (оборудования) иностранного происхождения в цене промышленной продукции установлено по такой продукции в соответствии с приложением к постановлению Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации» или приложением № 1 к Правилам определения страны происхождения товаров, являющимся неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 г.

		промышленной продукции⁴⁹ (%)	
1.			... кв. 20... г.
...			... кв. 20... г.

№	Наименование продукции⁵⁰	Количество баллов на конец первого отчетного периода⁵¹	Количество баллов на конец второго отчетного периода⁵²	Количество баллов на конец n-ого отчетного периода⁵³
1.				
...				

Руководитель организации-инвестора (индивидуальный предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

⁴⁹ Показатель может быть заменен на показатель «доля иностранных комплектующих изделий, необходимых для производства товара, в общем количестве комплектующих (%)».

⁵⁰ Заполняется по видам продукции, производство которой осуществляется с применением соответствующих производственных и технологических операций. Наименование продукции указывается с кодом ОКПД2. Сведения вносятся в отношении продукции, для которой установлены требования о совокупном количестве баллов за выполнение (освоение) на территории Российской Федерации соответствующих операций (условий), установленных положениями постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

⁵¹ Заполняется в случае, если в отношении продукции установлены требования о совокупном количестве баллов за выполнение (освоение) на территории Российской Федерации соответствующих операций (условий), установленных положениями постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

⁵² Заполняется в случае, если в отношении продукции установлены требования о совокупном количестве баллов за выполнение (освоение) на территории Российской Федерации соответствующих операций (условий), установленных положениями постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

⁵³ Количество столбцов с указанием количества баллов за выполнение (освоение) на территории Российской Федерации соответствующих операций (условий), достигаемого в отчетных периодах, должно быть равным количеству отчетных периодов в течение срока действия специального инвестиционного контракта. Заполняется в случае, если в отношении продукции установлены требования о совокупном количестве баллов за выполнение (освоение) на территории Российской Федерации соответствующих операций (условий), установленных положениями постановления Правительства Российской Федерации от 17 июля 2015 г. № 719 «О подтверждении производства промышленной продукции на территории Российской Федерации».

**ПЛАН МЕРОПРИЯТИЙ ("ДОРОЖНАЯ КАРТА")
по разработке и внедрению или внедрению технологии
и серийному производству промышленной продукции
в ходе реализации инвестиционного проекта**

Наименование этапа / мероприятия⁵⁴	Срок реализации этапа / мероприятия (поквартально), этап проекта⁵⁵	Цель мероприятия	Задачи мероприятия	Краткое описание планируемых работ⁵⁶	Планируемые результаты реализации мероприятия⁵⁷	Риски реализации мероприятия и пути их нивелирования
<i>Мероприятие 1</i>						
<i>Мероприятие 2</i>						
<i>...</i>						
<i>Мероприятие n</i>						

Руководитель организации-
инвестора (индивидуальный
предприниматель)

подпись

фамилия, имя, отчество (при наличии)

М.П. (при наличии), дата

⁵⁴ В составе мероприятий обязательно указываются мероприятия по созданию результатов интеллектуальной деятельности либо приобретению прав использования результатов интеллектуальной деятельности (с указанием правообладателя), созданию производства и выводу продукции на рынок.

⁵⁵ Этап указывается в соответствии с планом-графиком реализации инвестиционного проекта.

⁵⁶ В графе "Краткое описание планируемых работ" указываются перечень необходимых работ и ресурсы для их выполнения (включая требуемые инвестиции, подтверждение необходимых компетенций (технических, технологических, кадровых и материальных) и другое.

⁵⁷ Приводятся измеримые показатели.